

UNIVERSIDAD DE SONORA

DIVISIÓN DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA

MAESTRÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y ADUANAS



**EL PAPEL DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL
DESARROLLO REGIONAL DEL ESTADO DE SONORA**

TESIS

**QUE COMO PARTE DE LOS REQUISITOS PARA OBTENER EL
GRADO DE**

MAESTRA EN COMERCIO EXTERIOR Y ADUANAS

PRESENTA

MARITZA DOLORES FÉLIX GALLEGU

DIRECTOR DE TESIS

DRA. RAMONA FLORES VARELA

HERMOSILLO, SONORA, MÉXICO.

FEBRERO, 2011.

Universidad de Sonora

Repositorio Institucional UNISON



**"El saber de mis hijos
hará mi grandeza"**



Excepto si se señala otra cosa, la licencia del ítem se describe como openAccess



El Saber de mis Hijos
hará mi Grandeza

UNIVERSIDAD DE SONORA
DIVISIÓN DE CIENCIAS ECONÓMICO Y ADMINISTRATIVAS
DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA

MAESTRÍA EN COMERCIO EXTERIOR Y ADUANAS

Hermosillo, Sonora a de 11 Enero del 2011

C. MARITZA DOLORES FELIX GALLEGO

Presente. -

Con fundamento en el Artículo 62, fracción II, del Reglamento de Estudios de Posgrado vigente, le otorgamos a usted nuestra aprobación de la fase escrita del examen, como requisito parcial para la obtención del grado de maestro en Comercio Exterior y Aduanas.

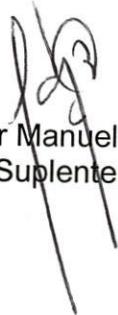
Por tal motivo, este jurado extiende su autorización para que proceda a la impresión final del documento de tesis: "El papel de la inversión extranjera directa en el desarrollo regional del Estado de Sonora." y posteriormente efectuar la fase oral del examen de grado.

ATENTAMENTE


Dra. Ramona Flores Varela
Presidente del jurado.
y Director de la tesis


M.N.I. José Manuel Osorio Atondo
Secretario del jurado.


M.C. Roberto Del Pardo Escalante
Vocal


Dr. Héctor Manuel Mendoza
Suplente.

Ccp. Coordinador del Posgrado en Comercio Exterior y Aduanas.- Presente.
Ccp. Archivo

***“Es justamente la posibilidad de realizar un sueño,
lo que torna la vida interesante”***

Paulo Coelho

AGRADECIMIENTOS

A Dios, por permitirme vivir la vida con todas las oportunidades que se han presentado.

A mi Hijo Ricardo, por estar siempre pendiente de mí, por su fortaleza y amor.

A mi hija Lizeth, por ser mi ejemplo y admiración, por su afán constante de superación.

A mi padre, por su incondicional apoyo desde siempre y en donde se encuentre.

A Ricardo, mi guía, mi amor a pesar de la distancia.

A mis nietas Grecia Sofía y Paula Regina, por llenar de amor y alegría mi vida actual.

A Christian y Hayime, por ser parte de mi vida.

A mi Maestra Asesora de tesis, Ramona Flores Varela, por su dedicación y apoyo para la realización de este trabajo.

A la Universidad de Sonora, por ofrecer opciones para alcanzar nuevos estadios.

A mis maestros, por compartir sus conocimientos.

A mis sinodales, por su profesionalismo y entrega a su trabajo.

Al Centro de Estudios Superiores del Estado de Sonora y al Lic. Francisco Carlos Silva Toledo, Rector, por el invaluable apoyo para mi superación personal.

ÍNDICE

		Página
	INTRODUCCIÓN	6
	 CAPÍTULO I	
	LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED), COMO FUENTE DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO.	
1.1	Introducción	8
1.2	La IED y el desarrollo económico de una región	9
1.3	Origen de la IED de acuerdo al concepto de Balanza de Pagos.	10
1.4	Clasificación de la Inversión Extranjera Directa	14
	 CAPÍTULO II	
	ORIGEN Y EVOLUCIÓN DE LA IED EN MÉXICO	
2.1	Introducción	16
2.2	Evolución de la IED en México	17
2.3	Marco jurídico de la IED en México	24
2.4	Localización de la IED en México	26
2.5	Sectores donde se ubica la IED	32
	 CAPÍTULO III	
	COMPORTAMIENTO DE LA IED EN EL ESTADO DE SONORA	
3.1	Introducción	36

3.2	Evolución de la IED en el estado de Sonora	36
3.3	Destino de la IED en Sonora	43
3.4	Principales fortalezas y problemas de la IED	51

CAPÍTULO IV
CONCLUSIONES

Conclusiones	55
BIBLIOGRAFÍA	61
PÁGINAS ELECTRÓNICAS	61
ÍNDICE DE CUADROS	64
ÍNDICE DE FIGURAS	64

INTRODUCCIÓN.

La competencia que invade el entorno donde se desenvuelven las actividades de una región se transforma de manera continua. Esto implica, por tanto, que se exploten su estructura y sus recursos tecnológicos a fin de lograr la eficiencia; acción que se vuelve decisiva para ser competitivos y permanecer en el mercado hoy en día, además de brindar la oportunidad de romper con los modelos tradicionales establecidos en las formas de dirigir los procesos de crecimiento y desarrollo, sobre todo aquellos donde la inversión extranjera juega un papel importante.

El problema que aborda este trabajo de tesis se refiere a la evolución que ha tenido la inversión extranjera en el estado de Sonora en los últimos años; los cambios que se observan en ella, además de la dirección y localización de dicha inversión, especialmente hacia aquellos sectores que han mostrado un acelerado nivel de crecimiento.

Asimismo se busca explicar las implicaciones que tiene para la economía sonorense, la entrada de nueva IED basada en la calidad y en las prioridades del desarrollo regional, establecidos en los distintos programas del gobierno del estado, del periodo que va del año 2000 al año 2009.

Por lo anterior, el presente trabajo tiene como objetivo general caracterizar e identificar los tipos y el origen de la inversión extranjera directa en el estado de Sonora, con el fin de conocer los beneficios y el impacto que la misma ha generado en la economía sonorense, considerando especialmente aquellos sectores a donde en los últimos años se ha dirigido dicha inversión.

De la misma manera, se plantean algunos objetivos específicos:

- a) Describir las características generales que la inversión extranjera directa asume en la economía mexicana, su origen y evolución.
- b) Explicar el impacto de la IED en el proceso de desarrollo de la economía sonorense

- c) Identificar los principales sectores de la economía en Sonora, hacia donde se dirige la IED.

Se presenta por tanto, la siguiente Hipótesis:

“El impacto de la inversión extranjera directa (IED) en el desarrollo económico de Sonora, se puede observar en los cambios de la dinámica económica de la región y en los nuevos sectores productivos hacia donde se dirige en los últimos años, que muestran como efectos finales, grandes movimientos de capital en el estado así como una gran actividad económica”.

Finalmente, el trabajo de tesis se compone de cuatro apartados. En la primera parte se plantean, en términos generales, las prioridades de la investigación así como sus objetivos.

El capítulo uno trata de los conceptos generales de la investigación con respecto a la inversión, acercándonos un poco al marco nacional, para abordar en el capítulo dos lo referente al origen y evolución de la inversión extranjera directa (IED) en México, su dirección y sus principales características.

Para terminar, se ofrece un tercer capítulo, donde se da a conocer el comportamiento de la inversión extranjera directa en el estado de Sonora. Sus alcances y su impacto en el desarrollo económico de la región. Los principales sectores hacia donde se dirige y los beneficios que ha acarreado a la entidad. En el capítulo cuatro, finalmente se presentan algunas conclusiones del trabajo.

CAPÍTULO I

LA IED COMO FUENTE DE FINANCIAMIENTO PARA EL DESARROLLO ECONÓMICO.

1.1 INTRODUCCIÓN.

Los asuntos económicos del mundo actual son de una profundidad y de una trascendencia no registrada por la historia en épocas pasadas. Existen sociedades opulentas sólidamente ricas, pero desencantadas con la calidad de vida que modelaron. Existe un gran número de sociedades con el gran problema de no saber cómo aumentar sus escasos recursos para reducir la pobreza.

La ciencia económica a través del tiempo no ha podido explicar por sí sola, los problemas que se presentan en los distintos países y sus regiones, de tal suerte que se puede observar como en esta economía globalizada persisten aún muchos de los viejos problemas de las sociedades, tales como marginación, pobreza, inequidad y desequilibrios comerciales, especialmente aquellos que tienen que ver con las relaciones con el exterior, que derivan en la compra y venta de productos en el mercado internacional.

Ahora bien, los sistemas económicos tienen relación con el tiempo y el espacio, varían de época en época y se definen de un lugar a otro. Esto depende de las limitaciones tecnológicas así como de los cambios, las modificaciones del conocimiento, de los recursos y en general, de los elementos del sistema económico que influyen en la producción y el consumo.

Es por esto que debe estudiarse con detalle el impacto de la IED debido a las transformaciones de la estructura socioeconómica y productiva de las últimas décadas, dada la relevancia que implica el conocimiento y análisis de este fenómeno como un factor fundamental para generar el desarrollo regional en el espacio geográfico considerado, esto es Sonora.

1.2 LA IED Y EL DESARROLLO ECONÓMICO DE UNA REGIÓN

Las diferentes formas de organización de la actividad productiva varían de país a país, incluso entre sus diversas regiones. La localización de los factores de producción, la distribución demográfica, los métodos regionales de producción, el intercambio y las comunicaciones son áreas de la geografía económica, que ejercen influencia para la IED.

Los recursos de toda sociedad son limitados o escasos, su capacidad para producir bienes y servicios también es limitada, al reconocer esto vemos como surge la internacionalización y propiamente dicho, la globalización, misma que hoy en día se ve de una especial manera, sin embargo, esta no es nueva sino que data desde los tiempos de Cristóbal Colón, cuando decide explorar nuevos caminos para buscar nuevas formas de comercialización para el intercambio de bienes y servicios, como un mediador entre aquellas áreas geográficas que disponían de diversos recursos que les permitía producir de distintas maneras.

Al utilizar diversos tipos de recursos para producir bienes y servicios como mano de obra, capital, tierra, así como la gestión empresarial, vemos entonces como la globalización¹ le da al mundo la oportunidad de ver las formas de producir a bajo costo y determinar los costos de oportunidad de producir aquello que sea competitivo a nivel mundial.

Estas formas de producir originan, por tanto, los movimientos de capital de un país a otro buscando ciertas condiciones que les permitan estar un período de tiempo en una región determinada y/o trasladarse hacia otra que le ofrezca mejores condiciones, convirtiendo entonces estos capitales en capitales "viajeros" es decir aquellos que van de un lado a otro, buscando mayores márgenes de ganancia. Esto genera que los países traten de crear condiciones favorables para que se pueda dar la entrada de los capitales extranjeros

¹ La globalización como la define la Real Academia Española es la tendencia de los mercados y las empresas a extenderse, alcanzando una dimensión mundial que sobrepasa las fronteras nacionales.

conocidos como inversión extranjera que puede ser directa o indirecta. Al respecto, Peña Orlando (2001) menciona:

“No hay una sola nación que pueda considerarse autosuficiente así misma y que no necesite del concurso y apoyo de los demás países, aun las naciones más ricas necesitan recursos de los cuales carecen y que por medio de las negociaciones y acuerdos mundiales suplen sus necesidades y carencias en otras zonas”.

Las diferencia de precios de los bienes y servicios así como la distribución desigual de los recursos, impulsa la inversión hacia aquellos sectores que resulten atractivos en términos de utilidades, lo cual en ocasiones promueve el desarrollo de la sociedad aunque contribuye con el endeudamiento de los países menos desarrollados, reflejado en muchos de los casos como fuente de financiamiento a través de préstamos y créditos internacionales. Lo anterior deja en evidencia la disparidad en las relaciones que los países en vías de desarrollo tienen y consienten con los países más desarrollados, al generar vínculos de dependencia que no solo abarca el ámbito comercial, sino lo social y político también.

Los países menos desarrollados y muchas de las regiones de los mismos se han convertido en sedes de la IED, lo que contribuye a adoptar nuevas formas de producir, con base en el estímulo a la inversión extranjera directa, que ofrece la posibilidad de trabajar en modalidades distintas de propiciar el crecimiento económico, no obstante que en ocasiones éste no vaya a la par del desarrollo social, cultural y político de las regiones.

1.3 ORIGEN DE LA IED DE ACUERDO AL CONCEPTO DE BALANZA DE PAGOS.

El resultado de las transacciones de un país con los demás países del mundo se concentra en la balanza de pagos, figura conceptual que surge dentro de la corriente denominada *mercantilismo* durante los siglos XVI, XVII y mediados del Siglo XVIII, entre los países poderosos de ese tiempo en el continente

europeo, donde prevalecía el pensamiento de la “*teoría del enriquecimiento de las naciones mediante la acumulación de metales preciosos*”, donde el oro y la plata eran los principales metales, valorándose la riqueza al igual que la de una persona por la cantidad de metales acumulados, es decir una nación es considerada rica en la cantidad de oro y plata que se tenga, su adquisición y conservación como principal actividad. Otra de las características de esta corriente es la intervención del Estado en la vida económica para lograr obtener una balanza comercial favorable.

La historia nos da a conocer como México fue una fuente directa del abastecimiento de España al igual que Perú, quienes contribuyeron en su momento a su enriquecimiento. España con esto no le dio importancia a la producción industrial o agrícola, como medio de lograr mayores riquezas al exportarlas para aumentar su riqueza en las nuevas tierras conquistadas en esa época.

Jean Baptiste Colbert, en 1670, aseguraba que los Estados deberían reforzar las exportaciones de los productos mediante el fomento de las industrias para vender manufacturas en oro y plata, por lo cual Francia, al igual que los Países Bajos, alcanzaron un alto grado de industrialización dejando de lado la agricultura para pasar a producir bienes de lujo y comercializarlos con otras naciones, promoviendo la creación de la industria, provocando condiciones favorables con incentivos fiscales y financieros, así como estrictos controles de calidad y mano de obra barata, condiciones con las cuales podía obtener grandes cantidades de metales preciosos. Esto generó una balanza comercial favorable.

Inglaterra al no contar con minas de oro y plata, así como tampoco una industria desarrollada como España, consideró que lo importante era vender más de lo que se compraba surgiendo como intermediario de la comercialización de mercancías extranjeras, que le permitiera comercializar los bienes nacionales y extranjeros incluyendo en la balanza de pagos la denominada balanza de servicios. Thomas Mun, en su libro “La riqueza de Inglaterra por el comercio exterior” en 1630, señala que el medio normal de aumentar la riqueza y tesoro es

mediante el comercio exterior, por lo que se debe seguir la regla de vender cada año más a los extranjeros, que lo que se consume de ellos.

De aquí surge la denominada balanza de pagos debido a que los países buscaban que sus relaciones comerciales con el exterior fuesen favorables, apareciendo también, lo que se va a denominar, a partir de entonces, balanza de cuenta corriente, uno de los principales rubros de la balanza de pagos.

Una de las funciones principales de esta balanza es funcionar como un instrumento dentro de la política económica de cada país, pero también es una herramienta estadística de entradas y salidas de bienes y servicios, además de los registros contables de los movimientos de los recursos monetarios, denominados divisas que se da entre las naciones en un periodo dado de tiempo como se establece enseguida:

“La Balanza de Pagos enumera y cuantifica en el lado del activo todos los rubros por medio de los cuales los residentes de un país recibieron poder de compra externo a través de las mercancías y servicios proporcionados y por la venta de títulos-valores (importación de capitales). Al mismo tiempo, enumera y cuantifica, en el lado del pasivo, todos los usos que los residentes de dicho país le dieron a su poder de compra externo, por concepto de importación de bienes y el pago de servicios recibidos y por exportación de capital (Importación de títulos)”. (Torres Gaytan, 1990).

Asimismo Chacholidades (1997), conceptualiza:

“La balanza de pagos de un país es un registro sistemático de todas las transacciones económicas entre los residentes de un país que informa y los residentes del resto del mundo sobre un tiempo específico (generalmente un año)”.

La balanza de pagos incluye los sectores público y privado en sus registros, puesto que las actividades de estos sectores impactan de manera directa al sistema económico de un país.

El registro sistemático se realiza a través de dos grandes cuentas que son la cuenta corriente y la cuenta de capital.

La balanza de cuenta corriente contiene dos rubros que son la balanza de bienes y servicios más la balanza de transferencias unilaterales. La balanza de bienes y servicios se subdivide en balanza de comercio de mercancías y balanza de comercio invisible o de servicios. La cuenta de capital se subdivide en la cuenta de capital propiamente más la cuenta de reservas oficiales. Además se cuenta con un rubro de balanza de errores y omisiones donde entran los conceptos no contabilizados en otros rubros. Y el último rubro que se incluye en la balanza de pagos es la de cuenta de caja que registra el aumento o disminución de las reservas internacionales del Banco de México.

“La balanza de capitales es el registro del movimiento de fondos entre un país y los demás, por concepto de préstamos a inversiones y por sus pagos y devoluciones, incluidos los movimientos de la reserva monetaria. Sus diferentes renglones representan los ingresos o egresos que un país recibe o hace en forma unilateral temporalmente, ya que de inmediato recibe títulos o poder de compra internacional en forma líquida (oro y divisas)”. (Torres Gaytan, 1990).

“La balanza de cuenta de capitales o cuenta de capitales registra la entrada y salida de divisa por concepto de financiamientos o créditos que recibe y otorga un país respecto al resto del mundo, los cuales se canalizan a través de la inversión extranjera directa o indirecta”. (Saldaña, 2005).

La cuenta de capital es la que registra y genera datos estadísticos respecto a las transacciones internacionales de activos excepto los de la reserva oficial, donde se puede determinar un déficit o un superávit que representa entrada neta de capital o bien la salida del mismo.

Vemos entonces, como es en la balanza de capitales donde se materializa nuestro objeto de estudio, la inversión extranjera, ya que es el espacio donde se

registra cualquier transacción que implique transferencia de recursos monetarios de otro país hacia el nuestro o de nuestro país hacia el extranjero.

La inversión extranjera, como se sabe, se encamina a la creación de empresas para producir bienes o servicios, asimismo se invierte en incrementar la capacidad productiva, adquirir equipos o maquinarias o activos, entre otros. Este tipo de inversión, al crear los bienes y servicios y comercializarlos, generan flujos de dinero a las regiones o países donde se instalen, aunque no se debe olvidar que parte de las utilidades en muchas ocasiones salen del país, a través de transferencias hacia el país de donde proviene la IED.

1.4 CLASIFICACIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA (IED).

La inversión se puede clasificar en dos categorías: la inversión directa (ID) y la inversión en portafolios (IP). Se considera directa cuando la cuota de propiedad adquirida por el inversionista es suficiente para darle control de la empresa, mientras que la inversión que simplemente otorga al inversionista un rendimiento, se considera inversión en portafolios.

La evolución de la inversión extranjera directa, que es el interés en este trabajo, en nuestro país se registra en la balanza de pagos, aunque el impacto se percibe en el desarrollo que nuestro país y sus regiones registran a través del paso del tiempo y de las transformaciones al entorno económico como resultado de la instalación y funcionamiento de empresas y ramas industriales derivadas de dicha inversión.

En Sonora, la inversión extranjera directa proviene de diversos países, que al dar oportunidad a dichos inversionistas hacen atractivo invertir, lo cual permite una reactivación en la economía regional, permitiendo un flujo continuo en la demanda de bienes y servicios.

La inversión se manifiesta de diversas formas; como puede ser el stock de bienes, el capital físico en la economía que tiene dentro de sus componentes los

recursos productivos como la maquinaria, los edificios, los diversos bienes durables y no durables. Es decir aquellos insumos necesarios para elaborar diversos tipos de bienes y servicios necesarios para satisfacer las necesidades de la sociedad².

De acuerdo a la United Nations Conference on Trade and Development (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo), UNCTAD, se tiene:

“La inversión extranjera directa (IED) tiene el potencial de generar empleo, aumentar la productividad, transferir conocimientos especializados y tecnología, aumentar las exportaciones y contribuir al desarrollo económico a largo plazo de los países en desarrollo de todo el mundo. Más que nunca, los países, cualquiera sea su nivel de desarrollo, tratan de aumentar la IED en pro del desarrollo”.

Esta definición nos indica la magnitud de situaciones que se pueden generar con el objetivo de que se mejore la actividad económica de un país, de una estado, de una región, a través de incrementar la IED. Situación que se refleja en los sectores de producción como el sector manufacturero, maquilador, sector de extracción y minería, sector de servicios, sector comercio entre otros.

² A medida que el stock de capital se amplía se incrementa la “inversión”. El capital físico se forma por los bienes durables que se utilizan para el funcionamiento de la empresa.

CAPÍTULO II

ORIGEN Y EVOLUCIÓN DE LA IED EN MÉXICO

2.1 INTRODUCCIÓN.

Las actividades referentes a la inversión extranjera no pueden dejarse de lado, ya que para alcanzar un mayor intercambio comercial a nivel internacional, es necesario que se creen condiciones favorables para la atracción de este tipo de capital, situación que impactará mayormente a los países menos desarrollados, dada su urgencia y necesidad de IED que venga a fortalecer la actividad productiva de estos países y sus regiones.

Si la política económica establecida por el gobierno maneja condiciones atractivas, para atraer la IED, esto generará un flujo de capital que proveerá al mercado nacional de la capacidad suficiente como para desarrollar e implementar cambios en las estructuras productivas y en aquellos sectores que requieran fondos para mejorar sus niveles de producción, que incrementen asimismo, su nivel de calidad y competitividad frente a un mercado internacional ampliamente competido.

Es sabido que el flujo de inversión extranjera en países en desarrollo incrementa la cantidad de bienes y servicios que se producen, así como la calidad de los mismos, llevando esto a crear condiciones como estabilidad monetaria y seguridad además de facilitar el intercambio.

Los organismos encargados de regular el comercio exterior en nuestro país, tienen como base la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos, la Ley de Comercio Exterior, la Ley de Metrología y Normalización, la Ley de Inversión Extranjera, la Ley Aduanera, principalmente, que sirven de referencia básica para las actividades que encauzan la conducta de los individuos para realizar actos de comercio a nivel internacional.

2.2. EVOLUCIÓN DE LA IED EN MÉXICO.

La época de la sustitución de importaciones consistió en una serie de medidas tomadas por los presidentes de la República Mexicana, de 1940 a 1982, con carácter fiscal y administrativo para controlar la entrada y salida de bienes en nuestro país, por medio de aranceles. Estas políticas tuvieron como objetivo el proteccionismo, a través de un modelo denominado sustitución de importaciones, cuidando con esto el mercado interno, conocido también como Modelo de Industrialización Sustitutiva.

México, caracterizado por una economía cerrada, mono-exportadora de petróleo, con amplia participación del Estado en la economía y con limitaciones para la participación de los agentes económicos privados, contaba con la existencia de un mercado cautivo para las empresas nacionales, con productos de baja calidad, así como productividad y competitividad baja respecto a los principales socios comerciales del país, especialmente los Estados Unidos.³

De 1982 a 1990 aproximadamente, se empezó a dar un cambio en nuestro país, preparándose para dar el salto hacia una economía mundial globalizada, creando los escenarios precisos para establecer estrategias que le permitieran una posición competitiva a nivel internacional.

En la última década del siglo XX para México, los flujos de IED indican que se ha convertido en un importante receptor de la misma en comparación con otros países de América Latina, a la par de Brasil y Argentina, debido a las políticas financieras, monetarias así como comerciales que han aplicado los gobiernos en esta época, con estrategias macroeconómicas que incluyen los diversos acuerdos y tratados establecidos, donde se destaca el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN).

³ la función más importante del Estado en lo referente a la Sustitución de Importaciones, fue la de protector, encontraría su precedente más inmediato en 1941 cuando el presidente Ávila Camacho emitió una Ley de Industria de la Transformación orientada a proteger a la industria nacional de la competencia de las importaciones extranjeras y de hacerla competitiva.

Con el paso del tiempo la percepción sobre la IED en nuestro país, fue cambiando al irse abriendo paso a la globalización en el contexto de una economía mundial, donde el flujo de los capitales es un factor determinante para el intercambio de bienes y servicios entre los países.

La economía mundial permite facilitar, en el caso de México, el acceso a la IED, disminuyendo las restricciones y barreras para el ingreso al país, por medio de leyes que regulen su entrada, además de favorecer situaciones que coadyuven a la solución de algunos problemas económicos del espacio geográfico a donde se instalen.

Los acuerdos y tratados comerciales han abierto, asimismo, espacios en áreas económicas específicas donde se prioriza IED, lo cual ha influido para el desarrollo de la economía mexicana por la característica de los sectores a los cuales se dirige, aumentando sus activos; propiciando adquisiciones o fusiones de empresas ya existentes; convirtiéndose en fuentes o nichos de oportunidad, como por ejemplo en el área de maquiladoras, que son a la vez sistemas de producción con sistemas tecnológicos de punta, de primera o segunda generación, con lo cual se crea y se agrega valor a los productos generando a la vez conocimiento, creando habilidades y destrezas en el recurso humano que labora en este tipo de empresas u organizaciones. Esto es lo que permite que el sistema económico avance, especialmente en las regiones donde se asienta la IED.

Para el caso de nuestro país, La IED proveniente de Norteamérica, se destina principalmente al sector manufacturero, mientras que la IED procedente de Europa, se encauza principalmente hacia los sectores de servicio como la banca y el comercio, desarrollando mercados emergentes como Internet. La IED de Asia se dirige principalmente hacia las organizaciones vinculadas al desarrollo del TLCAN⁴ debido al interés de acceder al mercado de Estados Unidos y Canadá en condiciones favorables.

⁴ Inversionistas de origen asiático, forman empresas en México, donde ensamblan sus componentes, para tener un producto final listo para ser comercializado como producto terminado,

En esta primera década del siglo XXI, la IED se ha dirigido hacia ciertos sectores emergentes, como son la industria del software, la aeroespacial, la metal-mecánica, la automotriz, la electrónica, la médica y la de alimentos. Las transacciones comerciales se han incrementado por la globalización económica, la diversidad de actividades productivas, el surgimiento de nuevas tecnologías, el estar iniciando lo que se denomina la sociedad del conocimiento. Con esto surge la necesidad de atraer inversión extranjera que sea de calidad, que tenga fuertes vínculos con la economía interna favoreciendo las cadenas productivas, que hacen uso de los recursos existentes en cada región, desarrollando, generando y aplicando conocimientos además de avances tecnológicos, que favorezcan la exportación de bienes y servicios que permitan el ingreso de divisas a nuestro país.

Los bienes y servicios que se elaboran y exportan de acuerdo a los mercados emergentes son:

En la industria aeroespacial los principales productos son: fundición y maquinado de cuchillas, compuestos de partes interiores y componentes de motores de turbina, conectores, arneses, sensores.

Empresas de Estados Unidos, Canadá, Japón y Europa se localizan en la industria automotriz elaborando productos desde insumos hasta diversos tipos de automóviles.

En la industria metalmecánica las empresas fabrican productos de alta calidad como cerraduras de metal, equipos de oficina, grifos, partes de ascensores, estructuras de acero, cortes con láser, y tubos de acero inoxidable.

En la industria de la minería el oro, la plata, cobre, sal, molibdeno, cal, hierro, yeso, barita, arcillas, wollastonita, carbón entre otros.

exportándolo a Estados Unidos de Norteamérica y Canadá, aprovechando la posición de México y las oportunidades que presenta el Tratado de Libre Comercio de América del Norte TLCAN.

En lo que respecta a las energías renovables se pretende a futuro que el producto principal debe ser la generación de energía a través de proyectos ecológicos.

En la industria electrónica, se fabrican partes de computadoras, equipos periféricos, equipos de comunicaciones y medios de comunicación, semiconductores y componentes electrónicos, dispositivos de comunicación y servicios de entretenimiento incluyendo teléfonos, televisores, teléfonos celulares y otros dispositivos eléctricos. Además se producen sistemas de alarma, las antenas para teléfonos celulares, equipos de audio, tarjetas de circuitos, interruptores eléctricos, interruptores de energía eléctrica, tablero de instrumentos electrónicos, fibra óptica y las conexiones del arnés, entre otros.



La industria agroindustrial de acuerdo a cada una de las estaciones en el estado de Sonora, se produce ajo, avena verde, espárragos, brócoli integral, calabacín, cártamo, cebolla, chile verde, frijoles, aceitunas, calabaza, lechuga, papas, tomates, zanahorias, apio, cerezas, albaricoques, uvas, sandía, entre otros. Además se ha dado mucha importancia la producción acuícola donde se produce camarón para exportación hacia Estados Unidos, Canadá y Japón.

En la industria médica se elabora productos de alta tecnología entre los que están las agujas quirúrgicas, las grapas, equipo de catéteres, dispositivos anatómicos, piezas dentales, ropa médica, pipetas de transferencia y equipos de vidrio, así como los productos farmacéuticos.

Con respecto a la industria de las tecnologías de la información, se tiene una gran variedad de proyectos de software y proyectos de tecnologías de información (TI) y los principales productos de esta industria son las soluciones de software o servicios relacionados con TI. En los parques tecnológicos se concentran los centros de empresas de desarrollo y las industrias de TI enfocadas en servicios de TI.

Según Guevara González, (2001), *“La inversión extranjera en el mundo, ha aumentado consistentemente durante las últimas dos décadas. De acuerdo con*

información de UNCTAD⁵, en 1999 las ventas de las filiales de empresas transnacionales en todo el mundo alcanzaron 14 billones de dólares; en tanto que en 1980 fueron de 3 billones. En cuanto al producto bruto asociado a la producción internacional, fue aproximadamente la décima parte del PIB mundial, en contraste con la vigésima parte en 1982. Asimismo, el monto mundial de formación bruta de capital actualmente representa el 14% en comparación con el 2% hace 20 años”.

Esto da cuenta de la importancia que la IED ha ido adquiriendo en países como el nuestro, donde también se ha priorizado, por sobre la inversión nacional, inclusive. (Ver cuadro 2.1).

Cuadro No. 2.1

México. Inversión Extranjera Directa con respecto a la Balanza Comercial, en Comercio Exterior		
Millones de pesos		
Concepto	Anual	
	2008	2009
<i>Inversión extranjera total</i>	24,931	29,253
<i>Directa</i>	22,481	13,978
Nuevas inversiones	7,340	5,630
Reinversión de utilidades	7,603	4,412
Cuentas con la matriz	7,538	3,936
<i>De cartera (Pasivos)</i>	2,450	15,276
Mercado accionario (Sector Privado)	-3,503	4,169
Mercado de dinero (Sector Público)	5,953	3,516
http://www.banxico.org.mx/polmoneinflacion/estadisticas/balanzaPagos/balanzaPagos.html CONSULTA: Abril y Noviembre de 2010.		

Con respecto a la IED en sus distintos rubros de acuerdo al cuadro 2.1, en el año 2009, en nuestro país, en comparación con el año 2008, el flujo de la IED ha mostrado ir en aumento, lo cual indica que el país está siendo atractivo para la IED, motivado por la política fiscal y monetaria, referente a las exenciones

⁵ United Nations Conference on Trade and Development: UNCTAD (Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo).

fiscales, las facilidades para la importación de los insumos de producción y el costo de la mano de obra.

Al realizar un análisis con la información que corresponde a la Balanza de Pagos así como pasivos con respecto a flujos de la inversión extranjera, la cuenta de capital de IED, nuevas inversiones, reinversiones, entre otros, se tiene que desde el año 2000 al año de 2009, se ha incrementado el total de la IED igualmente en el rubro de las reinversiones y se ha visto un decremento notable en la Cuenta de Capital, Pasivos, Inversión extranjera Directa y en lo que respecta a Indicadores de los flujos de inversión extranjera en México, respecto a inversión directa, en nuevas inversiones.

Considerando años donde se tenía mayor captación en la cantidad de inversión en empresas con participación extranjera como lo fue en el año 2001, donde se deduce que fue de gran importancia y magnitud, al ascender a \$1'058,700.00 dólares aproximadamente. Hacia los años 2006, 2007, 2008 se tuvo un decremento alcanzando cifras negativas, influenciadas por la situación política del país al ser años difíciles, con actividades como el proceso de elecciones para la Presidencia de la Nación en el año 2006. Se dio un repunte favorable en 2009, al incrementarse a \$1'068,800 dólares esta participación, según los indicadores de los flujos de inversión extranjera en México. En el sector de inversión directa, específicamente en reinversiones el saldo anual ascendió a \$5'566,800 dólares, como se muestra en el cuadro No. 2.2.

El ambiente dado de falta de seguridad a nivel nacional así como el auge de algunos países asiáticos puede provocar de nuevo poca participación de Inversión Directa, por lo que es necesario cuidar esta situación, con herramientas dentro de la política fiscal y monetaria que sean efectivas y atraer nuevas inversiones.

Cuadro No. 2.2

Balanza de pagos de México Diversos datos de 2000 a 2009				
Título	Indicadores de los flujos de inversión, Extranjera en México, Total	Cuenta de Capital, Pasivos Inversión Extranjera Directa	Indicadores de los flujos de inversión, Extranjera en México, Inversión directa, Nuevas inversiones	Indicadores de los flujos de inversión Extranjera en México, Inversión directa, Reinversiones
Periodicidad	Anual	Anual	Anual	Anual
Unidad	Miles de dólares	Miles de dólares	Miles de dólares	Miles de dólares
Tipo de información	Tasa de Crecimiento Anual	Tasa de Crecimiento Anual	Tasa de Crecimiento Anual	Tasa de Crecimiento Anual
2000	-130.2	115.8	180.9	314.6
2001	1058.7	407.4	959.4	47.2
2002	-39.6	30.4	72.3	-175.8
2003	-13.2	-114.9	-197.7	-99.9
2004	489	194.7	399.4	1.5
2005	929.8	44.6	15.1	933.3
2006	-122.5	-46.4	-174.9	217.8
2007	-157.5	240.30	659.2	105.4
2008	-123.6	-45.1	-172.2	-58.3
2009	1068.8	-175.4	-77	5566.8

Fuente: <http://www.banxico.org.mx/politica-monetaria-e-inflacion/estadisticas/otros-indicadores/balanza-pagos.html> CONSULTA: Noviembre 7 de 2010

La tasa de crecimiento anual entre los años 2000 a 2009 tomando como referencia el año 2000, donde se incrementó la cuenta de capital de pasivos con respecto a la inversión extranjera fue el año 2001, impactando lo referente al rubro de la inversión extranjera directa, la cual se ve reflejada en la balanza de pagos donde las nuevas inversiones en empresas con participación extranjera indica que 2001 fue un año especial para México en ese rubro, que ha sufrido unas variaciones muy notables a medida que ha pasado el tiempo. En el cuadro 2.3, se ve en las partes subrayadas las variaciones en diversos rubros de la balanza de pagos, la variación en la inversión extranjera considerando las nuevas inversiones de empresas con participación extranjera; cuenta corriente. Egresos; servicios factoriales. Utilidades revertidas; inversión de cartera, pasivos, sector privado, mercado accionario; cuenta de capital, pasivos inversión extranjera de cartera, mercado de dinero entre otros rubros que se muestran.

Cuadro 2.3

Balanza de pagos				
Tasa de Crecimiento de 2000 a 2009				
Título	Nuevas Inversiones de Empresas con Participación Extranjera.	Cuenta Corriente. Egresos. Servicios factoriales. Utilidades revertidas	Inversión de cartera, Pasivos, Sector privado, Mercado accionario	Cuenta de Capital, Pasivos Inversión extranjera De cartera, Mercado de dinero
Periodicidad	Anual	Anual	Anual	Anual
Unidad	Miles de dólares	Miles de dólares	Miles de dólares	Miles de dólares
Tipo de información	Tasa de crecimiento anual	Tasa de crecimiento anual	Tasa de crecimiento anual	Tasa de crecimiento anual
2000	181.2	314.6	-729.7	-1,043.8
2001	956.7	47.2	-55.1	2,404.2
2002	72.5	-175.8	539.9	-229.1
2003	-202.0	-99.9	-269.5	299.1
2004	405.6	1.5	523.0	-514.3
2005	15.4	933.3	-259,047.0	-372.0
2006	-188.5	217.8	368.4	-2,971.3
2007	640.8	105.4	-354.9	-189.8
2008	-182.8	-58.3	5,032.3	177.4
2009	-77	5566.8	677.3	-414.4
Fuente: http://www.banxico.org.mx/politica-monetaria-e-inflacion/estadisticas/otros-indicadores/balanza-pagos.html Febrero 14 de 2010				

Del año 2000 a 2009, los principales montos de IED provienen de países como España, Estados Unidos, Holanda, Canadá, Reino Unido, Luxemburgo, Puerto Rico, Singapur, Francia, entre otros países como se deslinda de la tabla 2.4, información que se recaba de la Secretaría de Economía. Estos datos, de manera general indican que las principales inversiones se dieron principalmente en el año 2001, repuntando las mismas en el año 2008. La IED en los mercados emergentes proviene principalmente de Estados Unidos así como de Canadá y Japón.

2.3 MARCO JURÍDICO DE LA IED EN MÉXICO.

De acuerdo a la Secretaría de Economía, el marco jurídico para la IED se da a partir de la Constitución política de los Estados Unidos Mexicanos. De acuerdo al artículo 73 donde se le da facultad al Congreso en la fracción, XXIX-F, para expedir las leyes convenientes a la promoción de la inversión mexicana, regulación de la inversión extranjera, transferencia de tecnología, generación, difusión y aplicación de los conocimientos científicos y tecnológicos que se requieran para el desarrollo nacional. Esto se considera de ámbito federal por lo

tanto no corresponde a los Estados o al distrito Federal legislar sobre este particular.

En la Ley de Inversión Extranjera (LIE), publicada el 27 de diciembre de 1993, con modificaciones en los años de 1995, 1996, 1998, 1999, 2001, 2006 y 2008. Su característica principal es establecer una regla general de apertura sectorial contenida en su artículo 4°, la cual señala que la inversión extranjera podrá participar en cualquier proporción en el capital social de sociedades mexicanas; abrir y operar establecimientos, tan sólo con las excepciones o limitantes que la propia LIE contempla. Como resultado de la aplicación de esta regla general, se tiene que más del 90% de las actividades económicas de nuestro país se encuentran hoy en día totalmente abiertas a la participación de la inversión foránea. Asimismo, las reformas practicadas a la LIE, han profundizado por un lado, la apertura de algunos sectores económicos a la inversión extranjera y, por otro, han establecido mecanismos para la desregulación y simplificación administrativa.

Reglamento de la Ley de Inversión Extranjera y del Registro Nacional de Inversiones Extranjeras (RLIE). Fue publicado el 8 de septiembre de 1998 y vino a precisar, desde un punto de vista administrativo, las disposiciones de la LIE, respetando y clarificando en todo momento el alcance de la apertura sectorial de este último ordenamiento legal, así como sus elementos de simplificación administrativas.

Por otra parte, la Resolución General número 10 de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras (RG10CNIE), y la Resolución General número 6 de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras (RG6CNIE), son las únicas Resoluciones Generales de la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras (órgano integrado por diez Secretarios de Estado) que se encuentran vigentes en este momento. La primera de ellas señala, de una manera consistente con las disposiciones acordadas por México en el ámbito internacional, (especialmente el TLCAN), el umbral a partir del cual se requiere de una resolución favorable del órgano intersecretarial aludido para que la inversión extranjera adquiera una participación accionaria mayoritaria en sociedades mexicanas ya constituidas que se dediquen a actividades no sujetas a regulación en materia de inversión

foránea; la segunda faculta al Registro Nacional de Inversiones Extranjeras a destruir los documentos que hayan permanecido por más de 12 años dentro de sus expedientes físicos.

Por otra parte, está la Ley de Comercio, en lo que corresponde a las responsabilidades en las que incurre una empresa al establecerse en el país con capital extranjero, de acuerdo a la razón social y el sector industrial donde opera la IED.

2.4.- LOCALIZACIÓN DE LA IED EN MÉXICO.

Como ya se dijo, La IED se origina debido a los movimientos de capitales que se establecen a través de las inversiones de personas físicas o morales extranjeras. Asimismo, se genera por la escasez de recursos que da origen al comercio entre naciones, donde uno de los recursos escasos es el capital, lo que identifica al país como en vías de desarrollo y deba suplir sus deficiencias con capital extranjero. Esta inversión se cristaliza en la conformación de sociedades mercantiles de nacionalidad mexicana que pueden considerar la estrategia de la participación extranjera en su búsqueda de su crecimiento y la expansión hacia nuevos mercados. Otra área a donde se dirige la inversión es en las instituciones fiduciarias donde se puede tratar de inversiones iniciales, reinversiones, intercambio de acciones de inversionistas mexicanos a inversionistas extranjeros, etc.

Ahora bien, en nuestro país, la política económica promueve, con especial atención actualmente, la incorporación de capital extranjero con el fin de estimular el desarrollo y crecimiento económico, estableciendo requisitos como los siguientes:

- Ubicarse físicamente fuera de las zonas de mayor concentración industrial
- Mantener un saldo equilibrado de divisas
- Generar empleos permanentes

- Realizar programas de capacitación y desarrollo personal de los trabajadores.
- Coadyuvar al logro de los objetivos con apego a la política de desarrollo nacional.
- Considerarse como nacionales, respecto de la adquisición de dichos bienes y no invocar la protección de su gobierno por lo que se refiere a aquellos, bajo la pena, en caso contrario, de perder en beneficio de la nación, los bienes que hubieren adquirido.

La IED en nuestro país proviene de países diversos como son Estados Unidos, Canadá, España, Francia, Holanda, Reino Unido, Irlanda, Japón, Luxemburgo, Puerto Rico, Singapur, entre otros, tal como se detalla en el cuadro 2.4.

Cuadro 2.4

Países	Años										
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	
Alemania	347.8	-108.2	598.8	464.9	404.7	334.5	243.8	547.4	376.5	-176.3	
Antillas Holandesas	67.2	37.2	40.2	49.2	-75.9	101.5	-65.2	43.2	-25	-13.6	
Argentina	9.5	9.4	10.1	3	11.1	541.6	20.4	21.4	1.5	4.1	
Australia	7.5	4.3	0.9	6	7	36	31.9	134.9	9.2	1.2	
Austria	1.8	15.8	0.7	-8	1	-0.3	42.5	55.5	31	-12.2	
Bahamas	10.8	121.9	3.3	1.9	46.7	36.7	-3	20.7	0	0	
Barbados	2.2	-13.6	-19.9	-6.9	2.3	-1.4	0	0	0	0	
Bélgica	39.6	71.3	108.5	225.8	42	-23.2	205.3	238.3	84	24.6	
Belize	0.8	0.3	1.2	0.2	0.2	2.5	-0.9	0.1	0	0	
Bermudas	46.1	33.2	2.5	7.8	31	4.3	9.8	590.5	20.9	-26.1	
Bolivia	0.1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Brasil	25.2	26	16.1	19.2	48.1	46.1	48.8	21.5	83.2	107.7	
Bulgaria	0	0	0	0	0	0.1	0	0.1	0	0	
Isla Caimán	72	77.7	38.5	165.5	51.7	-1.5	0.1	-37.2	-21.2	-4.6	
Canadá	670.3	1,030.70	233.2	303.4	596.6	443.7	541.2	367.3	2,762.40	1,034.00	
Isla Canal	9.8	6.2	2.3	0	-0.3	0	0.3	0	0	0	
Colombia	20.4	8.3	17.7	7.9	34.3	13.9	15.3	-3.7	38.7	12	
Congo	0.1	0	-0.1	0	0	0	0	0	0	0	
Corea del Norte	0.3	0.1	0	0	0	0	0	0	0	0	
Corea	30.2	50.5	31.8	57.1	47.6	96.8	71.9	43.9	367.1	73.1	
Costa Rica	0.4	9.8	-1.3	4.7	2.2	18.4	7.8	4.7	4.2	26.4	
Cuba	0.2	0.8	0.3	-0.1	0.3	0.3	0.3	1.2	0.1	0	
República Checa	0	0	0	0.2	0	0.2	0.2	4.1	5.5	0	
Chile	4.5	5.2	31.7	17	7.8	123.8	31.2	33.2	30.6	12.6	
China	10.7	2.4	-1.7	25.6	11.9	4.6	4.4	8.4	-1.1	22.9	
Dinamarca	203.2	250.9	208.4	112	115.5	53.8	197.9	90.3	41.7	5.1	
Dominicana	0	6.2	-4.8	1.1	0.1	0.4	1.5	-1.3	0.3	-0.3	
Ecuador	2.1	1.8	0.2	0.7	0.5	2.3	-2.9	0	0	0.1	
El Salvador	0	0.5	1.4	0.7	0.1	0.4	0.2	0	0.1	0	
Escocia	3.2	0	-0.2	0.2	1.2	1.7	12.8	-1.3	1.6	3.9	
España	2,116.50	2,893.50	4,959.90	2,894.50	7,860.10	1,209.60	1,629.50	5,302.50	4,404.30	630.3	
Estados Unidos	12,988.80	21,354.40	13,065.40	9,260.90	8,674.40	11,834.00	12,684.20	11,594.20	9,490.50	5,810.50	
Finlandia	219.1	83.7	24.9	120.4	-50.1	18.2	29.3	53.4	33.3	2	
Francia	-2,453.40	440.8	146.6	532.7	229.1	366.6	120.9	200.4	123.6	156.3	

México es un importante receptor de IED, considerado un buen destino para invertir, especialmente en el sector de la maquila y armadoras extranjeras en gran medida, como una plataforma de acceso a los países que conforman el TLCAN. En los años 2002, 2003 y 2004, se registra un decremento o caída en la IED de los diversos países que invierten en México. Es decir en este periodo de 2000 a 2009 la recepción de IED no ha sido uniforme. Estados Unidos sigue como uno de los principales inversionistas en el país al igual que Holanda y Canadá. Es de llamar la atención que se recibe IED de países como son Irlanda, Luxemburgo, Indonesia.

Los principales estados que recibieron IED son: Baja California, Chihuahua, Estado de México, Puebla, Querétaro, Jalisco, Nuevo León, Sonora, Tamaulipas, Veracruz así como el Distrito Federal, información que se detalla en el cuadro 2.5, donde se ve al igual que en el cuadro 2.4, como en el año 2001 se recibió una cantidad considerable de IED, así como el decremento entre los años 2002 a 2004.

Los sectores favorecidos fueron:

- Industrias manufactureras y maquiladoras.
- Comercio
- Servicios financieros, de administración y alquiler de bienes muebles e inmuebles.
- Servicios comunales y sociales; hoteles y restaurantes; profesionales, técnicos y personales

Cuadro 2.5

Países	Estados que recibieron IED en México											
	Años											
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009		
Aguascalientes	81.9	103.8	-14.1	34.4	250.7	102.1	113.1	204.4	31.2	14.3		
Baja California	984.2	876	978.2	774.7	963.7	1,108.40	931.4	875.1	1,484.10	507		
Baja California Sur	80.9	155.1	259.8	105.2	142	382.2	395.7	353	127.1	2.6		
Campeche	11.4	-20.9	72.4	13.9	47.7	13.8	9.8	13.5	-17.1	17.5		
Coahuila	306.9	189.2	204.3	164.5	178	154.6	336	122.3	1,098.60	86.4		
Colima	9.5	2.9	-4.7	22.1	6.9	1.6	64.2	27.5	0.3	-2.7		
Chiapas	2.2	-0.5	2.2	1.4	12	1.4	0.6	14.2	0.5	0		
Chihuahua	1,086.20	765.6	634.8	644.7	695.7	1,514.80	1,499.70	1,649.00	1,121.50	864.1		
Distrito Federal	9,033.60	21,921.60	16,335.10	10,001.50	13,847.70	10,734.70	10,057.50	14,303.30	12,431.20	6,812.30		
Durango	38	40.2	80.2	167.2	35.2	20	107.5	38.8	578.4	73		
Guanajuato	47.7	274.8	162	241.5	71.3	306	-83.5	227.7	160	66.3		
Guerrero	11.7	19.3	15.8	54.9	24.9	28	26.8	-50.7	1.3	-3.4		
Hidalgo	-5.6	77.5	4.9	1.7	0.6	-3.7	11.5	2.3	40.3	0.2		
Jalisco	1,195.90	504.9	320.5	377	535.2	1,256.20	686.5	458.2	-34	457.9		
Estado de México	496.3	810.9	735.4	680.2	3,514.70	809.8	1,336.20	786.1	933.7	1,192.90		
Michoacán	29.1	7.7	11.8	-11.7	-1.5	60.3	39.8	1,589.60	30.9	18.8		
Morelos	67.4	43.1	94.4	28.2	241.9	-48.2	311	444.4	132.1	-61.6		
Nayarit	44.8	40.2	19.9	90.7	66.9	104.4	151.1	72.1	23.5	-0.8		
Nuevo León	2,392.00	2,073.40	2,179.80	1,420.90	1,230.30	5,024.70	1,887.90	3,245.70	1,261.00	455.4		
Oaxaca	-0.1	-1.6	4.5	0.9	3	8.2	10.6	10.3	15.6	22.3		
Puebla	549.1	461.5	480.9	959	755.5	-541.8	440.1	274.8	206	143.3		
Querétaro	179.3	204.8	258	49.7	126.4	70.3	184.1	127	143.1	230.7		
Quintana Roo	98.9	126.4	13.1	72.4	80.8	153.4	220.9	348.5	54.1	34.9		
San Luis Potosí	290	198.6	10.1	83.9	57.5	127.9	27.3	169.2	77.3	-72.8		
Sinaloa	12.1	63	22.9	22.2	54.9	22.2	44.1	54.3	44.5	9.1		
Sonora	416.2	180	194.8	123.6	308.2	254.1	309.4	569.3	1,293.80	259.9		
Tabasco	38.9	8.6	75.7	25.2	150.9	35.2	45.1	0.9	35.2	4.7		
Tamaulipas	502.6	360.4	311	336.6	233.3	379.3	525.1	467.2	361.5	173.9		
Tlaxcala	4.4	13.2	-17.2	28.6	136.5	65.3	9.4	15.5	10.4	0.4		
Veracruz	24.6	121	165.8	44.2	18.2	191.4	38.6	47.1	9.1	108.5		
Yucatán	55.5	132.9	13.8	30.9	21	4.1	26.4	53.4	24.9	-5.1		
Zacatecas	12.5	5.5	4.8	0.1	5.1	3.7	15.4	796.7	1,490.20	7.4		

Fuente: <http://www.si-rnie.economia.gob.mx/cgi-bin/repie.sh/reportes/armacad>

Fecha: Abril 2 de 2010

2.5.- SECTORES DONDE SE UBICA LA IED.

En el país son los sectores de la industria y manufactura, el comercio, el área de servicios diversos, donde se da la IED en mayor medida. En menor cantidad en los sectores de la minería, construcción, el transporte y la comunicación, la agricultura y ganadería, electricidad y agua.

Cuadro 2.6

Sectores	Secretaría de Economía Sectores que recibieron IED									
	Años									
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
100000 Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca.	91.6	63.8	93	11.8	21.9	10.2	22.7	133.1	32.4	7.4
200000 Minería y extracción de petróleo.	170.2	12	260.5	139	251.4	224.5	393.4	1,763.20	4,271.20	456.6
300000 Industrias manufactureras. Incluye los establecimientos maquiladores.	9,990.20	5,868.50	8,632.10	7,818.70	13,266.40	11,219.70	10,063.40	12,040.20	7,166.40	4,831.10
400000 Electricidad y agua.	134	333.4	446.7	325.5	202.4	201.5	-87	166.3	414.2	5.6
500000 Construcción.	171.1	112.3	359.8	85.5	389.1	298.1	393	1,877.40	859.7	455.1
600000 Comercio.	2,464.50	2,350.80	1,800.70	1,509.00	1,273.90	2,847.10	603.2	1,459.30	1,651.30	1,186.30
700000 Transportes y comunicaciones.	1,932.60	2,925.80	3,949.90	2,199.30	1,645.40	2,874.50	637.4	824.4	810.6	50.8
800000 Servicios financieros, de administración y alquiler de bienes muebles e inmuebles.	4,911.50	16,459.30	6,781.30	2,892.20	5,740.50	1,659.40	4,792.40	6,890.00	4,581.70	2,584.90
900000 Servicios comunales y sociales; hoteles y restaurantes; profesionales, técnicos y personales.	2,097.30	1,633.50	1,307.20	1,609.60	1,024.70	3,009.70	2,960.90	2,156.80	3,382.70	1,839.50

La Secretaría de Economía cada trimestre, genera un informe trimestral sobre lo dispuesto en la fracción IV del artículo 27 de la Ley de Inversión Extranjera, se elabora y se envía al H. Congreso de la Unión el Informe estadístico sobre el comportamiento de la inversión extranjera directa en México, mismo que posteriormente se pone a disposición del público. Dicho informe contiene una explicación relativa a la cobertura y método de recopilación de las diferentes fuentes de información utilizadas para elaborar las estadísticas sobre inversión extranjera directa (IED) en México; una descripción del comportamiento de la IED durante el periodo de análisis, destacando el sector económico al que se destinan las inversiones y el país de origen del cual provienen; el monto de la IED correspondiente a los proyectos de inversión autorizados por la Comisión Nacional de Inversiones Extranjeras; y un apéndice estadístico.

La variación en la IED del año 2000 al año 2009, ha sido diversa, y en años como el 2001, 2002, 2004, 2005, 2006, 2007 y 2008, se ha incrementado, sin embargo para los años 2000, 2003 y 2009, esta ha sufrido un decremento en los totales, como se muestra en el cuadro 2.7.

Cuadro 2.7

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN MEXICO											
Millones de dólares											
Concepto	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010 Ene-Junio 1/ ^{1/}
TOTAL	18,092.5	29,822.1	23,653.8	16,766.9	24,343.7	22,334.9	20,061.5	28,707.1	24,297.3	13,977.7	12,239.4
Nuevas Inversiones	8,406.1	22,818.9	15,280.6	7,534.9	14,462.5	11,028.7	6,183.8	14,801.0	8,988.3	5,754.4	7,920.9
Reinversión/ disposición de utilidades acumuladas 3/	3,899.1	3,870.4	2,484.0	2,105.0	2,523.9	4,032.0	7,750.7	8,071.2	7,502.8	4,287.3	2,375.9
Cuentas entre compañías 4/	3,899.1	3,870.4	2,484.0	2,105.0	2,523.9	4,032.0	7,750.7	8,071.2	7,502.8	4,287.3	2,375.9

Nota: Las cifras sobre IED se integran con los montos realizados y notificados al RNIE, y una estimación de los montos realizados que aún no son notificados al RNIE.

1/Cifras notificadas al 30 de junio de 2010.

2/Del 1 de enero de 2000 al 30 de junio de 2010.

3/Incluye utilidades retenidas (+) así como disminuciones (-) en el capital contable, derivadas de disposiciones de utilidades acumuladas de ejercicios anteriores.

4/ El 1 de noviembre de 2006 se publicó el Decreto para el Fomento de la Industria Manufacturera, Maquiladora y de Servicios de Exportación (IMMEX), con el cual se integraron en un solo Programa los correspondientes al Fomento y Operación de la Industria Maquiladora de Exportación y el de Importación Temporal para Producir Artículos de Exportación, denominado PITEX. Como resultado de lo anterior, en la estadística de inversión extranjera ya no se distinguirá a las empresas maquiladoras del resto de las empresas, por lo que, para fines comparativos, la IED reportada en el rubro Importaciones de activo fijo realizadas por empresas maquiladoras con inversión extranjera se ha integrado en el rubro Cuentas entre compañías.

Fuente: Secretaría de Economía. Dirección General de Inversión Extranjera

<http://www.economia.gob.mx/swb/work/models/economia/Resource/506/1/images/JunE10.pdf>

Consultado: Noviembre 22 de 2010

La Secretaría de Economía en el área de la Dirección General de Inversión Extranjera, genera información por medio de las estadísticas, con respecto a la inversión extranjera, en los rubros de nuevas inversiones, reinversiones así como las cuentas entre las compañías, para de esa forma ver el desarrollo de cada uno de estos conceptos.

El concepto de nuevas inversiones es el concepto cuyos montos siempre han sido más elevados en comparación con los de reinversión y de cuentas entre las compañías.

Es importante destacar que a partir del año 2006, en la estadística de inversión extranjera ya no se separa a las empresas maquiladoras del resto de las empresas. Las importaciones de activo fijo que realizan las empresas maquiladoras con inversión extranjera se integran en el rubro de cuentas entre compañías.

En el año 2001, la IED es de gran magnitud en comparación con otros años, inversiones que se distribuyen principalmente en el sector de Servicios financieros, de administración y alquiler de bienes muebles e inmuebles, seguido por los sectores de la industria manufacturera, comercio, servicios además del sector de transportes y comunicaciones como se observa en el cuadro 2.6.

CAPITULO III

COMPORTAMIENTO DE LA IED EN EL ESTADO DE SONORA

3.1 INTRODUCCIÓN

El estado de Sonora por su ubicación geográfica, en el noroeste de la República Mexicana, es una región que tiene diversos tipos de suelo y clima propicios para diferentes cultivos, así como un gran litoral que pertenece al océano pacífico, que permite la pesca además del flujo de bienes hacia Asia y otras regiones del mundo, además se tiene la ventaja de colindar con uno de los mercados internacionales más grandes del mundo, especialmente con el estado de Arizona en Estados Unidos de Norteamérica, fácil acceso a los estados de California y Nuevo México, entre otros, lo cual impacta de manera directa el flujo o movimiento de la IED, que se realiza en el estado, lo que permite desarrollar algunas industrias competitivas.

3.2 EVOLUCIÓN DE LA IED EN EL ESTADO DE SONORA.

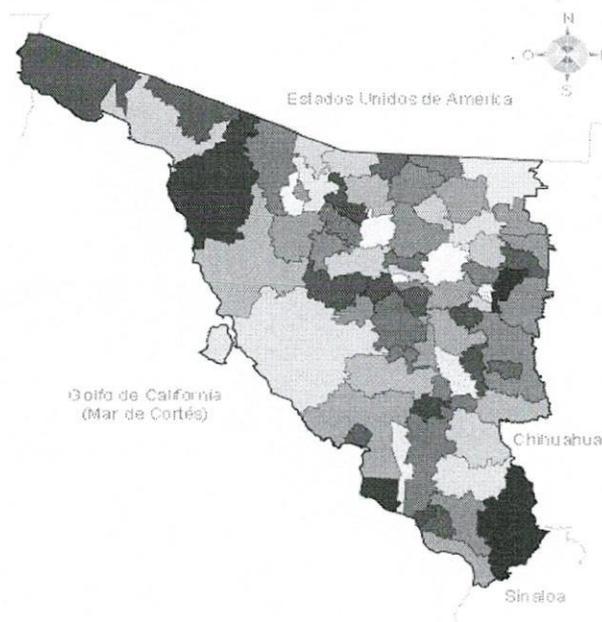
Sonora ha sufrido grandes transformaciones globales. Conocido históricamente como “el granero de la república”, su sector agrícola ha pasado por una larga crisis, desde la década de los sesenta, lo cual origina que se pase del cultivo de granos que son altamente consumidores de agua, por cultivos que incluye frutales y hortalizas

De acuerdo a información de INEGI, al 17 de febrero de 2005, el estado de Sonora contaba con una población de 2'394,861 residentes que representan el 2.3% de la población del Republica Mexicana. La extensión territorial es de 114,907 kilómetros cuadrados (Km²), por ello ocupa el segundo lugar a nivel nacional por ser de los estados más grandes de la República Mexicana. La línea fronteriza con Estados Unidos de Norteamérica, abarca 592 Km².

De los 72 municipios que se muestran en el mapa establecido como figura 3.1, enlistados en el cuadro 3.1, aproximadamente 25 de ellos son lo que denotan un crecimiento y un desarrollo, debido a la ubicación geográfica, los recursos naturales existentes, el incremento en áreas especializadas para atraer a diversos tipos de empresas que desarrollan la región como son la zona fronteriza donde destacan ciudades como Nogales, Agua Prieta, Naco, San Luis Río Colorado, debido al desarrollo de maquila de alto nivel tecnológico. Por otra parte se tiene el desarrollo de industria ligera, así como la maquila de nivel tecnológico medio, servicios turísticos, entre las principales empresas que se han establecido en las ciudades de Puerto Peñasco, Caborca, Magdalena, Santa Ana, Imuris, Cananea, Nacozari, Fronteras, Benjamín Hill, Moctezuma, Tepache. También se tiene ubicada la zona de desarrollo con especialización agroindustrial, forestal y minera en el sur del estado, cuyas principales ciudades en esta zona se encuentra Cd. Obregón, Guaymas, Empalme, Navojoa, Huatabampo, Álamos, Sahuaripa, Yecora, Rosario. En la parte central del estado se tiene la Cd. De Hermosillo, ciudad capital del estado, donde existe diversificación en alta tecnología y servicios industriales especializados.

Figura 3.1

Mapa de Estado de Sonora



Los principales indicadores económicos del estado de Sonora demuestran que la inversión extranjera ha disminuido sus tasas de crecimiento y su evolución aunque positiva ha sido lenta, de acuerdo a los datos establecidos por la Secretaría de Hacienda del gobierno del estado, reflejándose una disminución del 26.9%, del año 2002 al año 2003.

Cuadro 3.2

Indicadores Económicos				
Entidad Federativa: Sonora				
2001 – 2003				
INDICADORES	2001	2002	2003	VARIACIÓN 2003/2002 %
Producto Interno Bruto (Millones de pesos de 1993)	41747.0	39729.2	40126.51/	1.0
Producto Interno Bruto (Millones de pesos a precios corrientes)	141578.7	145341.1	152,462.91/	4.9
Tasa de crecimiento del Producto Interno Bruto (Corriente)	6.2	2.7	4.91/	--
Inversión Extranjera Directa (Millones de Dólares)	175.7	163.3	119.4	-26.9
Índice de precios implícitos (Base 1993 = 100)	339.1	365.8	383.7	4.9
Índice volumen físico de la generación de energía eléctrica	144.7	140.3	142.7	1.7
Índice volumen físico industria manufacturera	136.4	119.3	110.8	-7.1

1/ Estimaciones de la Secretaría de Hacienda del Gobierno del Estado de Sonora.
Fuente: Elaboración propia con información del INEGI. Abril de 2010

En comparación con estados vecinos como son Chihuahua, Sinaloa, Baja California y Baja California Sur, ha observado un comportamiento negativo hasta el 2005 y de ahí en adelante su evolución fue altamente favorable para la entidad, tal como se muestra en los cuadros 3.3 y 3.4.

Cuadro 3.3

México: Inversión Extranjera Directa por Entidad 2000 - 2005						
Millones de dólares						
<i>Entidad Federativa/Año</i>	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Sonora	416.2	180.0	194.8	123.6	308.2	256.4
Chihuahua	1 087.1	765.6	634.2	639.8	702.0	1 514.8
Sinaloa	12.1	63.0	22.9	22.2	54.9	22.3
Baja California	984.2	876.3	978.3	777.6	995.9	1 120.1
Baja California Sur	81.2	155.1	259.8	106.7	147.7	385.7

Fuente: Elaboración propia con información del INEGI.

Al observar el cuadro 3.4, se deriva que durante los años del 2006 al 2009, la IED en los cuatro estados vecinos, ha variado positivamente, sin embargo, se enfatiza que para Sonora se ha incrementado substancialmente en el año 2008, decreciendo al año 2009.

Cuadro 3.4

México: Inversión Extranjera Directa por Entidad Federativa 2006 - 2009				
Millones de dólares				
<i>Entidad Federativa/Año</i>	2006	2007	2008	2009
Sonora	312.6	461.0	1 279.7	263.2
Chihuahua	1 551.7	1 682.9	1 413.4	994.7
Sinaloa	47.1	41.2	44.6	15.4
Baja California	929.6	878.0	1 449.8	506.7
Baja California Sur	420.1	364.5	163.5	60.8

Fuente: Elaboración propia con información del INEGI.

Cuadro 3.5

Mexico: Inversión Extranjera Directa por Entidad Federativa (Millones de Dolares)											
Concepto	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	
Total nacional	18 106.5	29 807.9	23 727.5	15 756.5	24 501.0	22 424.8	20 103.1	29 083.7	24 912.7	14 462.5	
Aguascalientes	81.9	103.8	- 14.1	34.4	251.2	105.0	113.1	204.6	37.9	1.0	
Baja California	984.2	876.3	978.3	777.6	995.9	1 120.1	929.6	878.0	1 449.8	506.7	
Baja California Sur	81.2	155.1	259.8	106.7	147.7	385.7	420.1	364.5	163.5	60.8	
Campeche	11.4	- 20.9	72.4	13.9	47.7	13.8	10.6	13.5	- 17.1	23.8	
Coahuila de Zaragoza	310.5	189.2	204.3	164.5	178.0	154.6	336.0	124.0	1 136.6	124.8	
Colima	9.5	2.9	- 4.7	22.1	6.9	1.6	64.3	27.9	2.3	19.6	
Chiapas	2.2	- 0.5	2.2	1.4	12.0	1.4	0.6	14.2	- 25.2	1.1	
Chihuahua	1 087.1	765.6	634.2	639.8	702.0	1 514.8	1 551.7	1 682.9	1 413.4	994.7	
Distrito Federal	9 040.2	21 931.6	16 419.8	9 002.6	14 102.2	10 715.1	10 163.6	15 927.2	12 637.6	8 231.4	
Durango	38.0	40.2	80.2	167.2	79.9	- 22.0	107.6	38.8	578.4	74.3	
Guanajuato	47.7	274.9	162.0	241.5	73.0	306.0	- 83.3	241.5	234.7	80.2	
Guerrero	11.7	19.3	15.8	54.9	24.9	28.0	26.8	- 50.7	1.3	12.6	
Hidalgo	- 5.6	77.5	4.9	1.7	0.6	- 3.7	11.5	2.3	40.3	0.3	
Jalisco	1 195.9	490.3	319.3	381.2	603.4	1 249.9	736.9	471.7	33.5	658.7	
México	496.3	811.0	741.4	700.4	3 539.8	826.1	1 337.5	703.4	1 433.9	1 493.1	
Michoacán de Ocampo	29.1	7.7	11.8	- 11.7	- 1.5	60.4	39.9	1 590.3	31.9	24.9	
Morelos	67.4	43.1	94.6	28.2	241.9	- 48.2	311.0	453.0	134.0	- 55.1	
Nayarit	44.8	40.3	19.9	90.7	66.9	104.4	152.7	74.2	22.5	21.4	
Nuevo León	2 389.0	2 085.5	2 195.9	1 536.2	1 447.0	5 078.5	1 909.3	3 286.6	1 448.7	1 018.8	
Oaxaca	- 0.1	- 1.6	4.5	0.9	3.0	8.2	10.7	15.2	15.7	22.3	
Puebla	549.1	499.0	480.9	959.1	766.4	- 535.6	421.0	344.5	259.9	60.2	
Querétaro	179.6	205.0	248.0	49.7	147.1	80.9	184.2	135.4	402.5	462.5	
Quintana Roo	98.9	129.3	14.3	98.1	79.1	153.9	266.6	463.2	60.5	55.3	
San Luis Potosí	290.0	198.6	10.1	83.9	57.5	127.9	56.4	169.4	93.6	- 57.8	

Sinaloa	12.1	63.0	22.9	22.2	54.9	22.3	47.1	41.2	44.6	15.4
Sonora	416.2	180.0	194.8	123.6	308.2	256.4	312.6	461.0	1 279.7	263.2
Tabasco	38.9	8.6	75.8	25.2	150.9	35.2	45.1	0.9	35.2	4.7
Tamaulipas	502.6	360.4	311.0	336.6	233.3	394.3	526.3	467.4	366.5	189.5
Tlaxcala	4.4	13.2	- 17.2	28.6	136.5	65.3	9.6	15.5	10.4	5.2
Veracruz de Ignacio de la Llave	24.6	121.0	165.8	44.2	18.2	215.3	41.3	70.0	47.0	118.0
Yucatán	55.5	132.9	13.8	30.9	21.0	5.2	27.2	55.4	32.4	- 5.3
Zacatecas	12.5	5.7	4.8	0.1	5.1	3.7	15.4	796.7	1 506.6	36.3

Nota: La Inversión Extranjera Directa (IED) se integra con los conceptos de nuevas inversiones, reinversión de utilidades y cuentas entre compañías, que se han notificado al RNIE, más las importaciones de activo fijo realizadas por sociedades maquiladoras.

Fuente: <http://www.economia.gob.mx/swb/work/models/economia/Resource/506/1/images/MarE10.pdf>

Información del INEGI. <http://dgcnesy.inegi.org.mx/cgi-win/bdniecoy.exe/745>

La información proporcionada en el cuadro 3.5, demuestra que en el año 2000, el estado de Sonora, recibió una IED de 416.2 millones de dólares, cantidad que no se había tenido desde el año 1994. Del 2001 al 2005 esta fue menor al año 2000, pero se fue incrementando poco a poco pero en el año 2007, vuelve a incrementarse y supera la del año 2000 y 2006. El año 2008 fue un año especial para el estado de Sonora pues la inversión recibida calculada de acuerdo a los datos de INEGI fue de 1,279.70 millones de dólares. Los demás estados de la nación sucede una situación similar. Destacando que el Distrito Federal el incremento de inversión ha sido siempre favorable en especial el año 2001. Lo mismo se puede decir del estado de Nuevo León, que se mantiene con cantidades importantes de la inversión que se recibe, aunque para el año 2008 esta ha disminuido con respecto a los años 2000 y 2001.

3.3 DESTINO DE LA IED EN SONORA.

El estado de Sonora por su situación geográfica, colinda con uno de los mercados internacionales más grandes del mundo lo cual la impacta de manera directa.

A fines del siglo XX e inicios del siglo XXI, el impulso de la industria manufacturera o de ensamble, ha desarrollado un sistema de producción que se considera como tecnológicamente avanzado sobresaliendo la industria electrónica y la automotriz. Sin embargo, se puede considerar que entre el año 2000 y 2009, se tiende a invertir en sectores emergentes como lo es la industria aeroespacial, automotriz y de software especializado. El comercio exterior, que se empieza a desarrollar, crea espacios en ciertos sectores económicos fuera de los sectores de producción tradicionales (agropecuarios, mineros y pesqueros), hacia aquellos de productos manufactureros dentro de las ramas de la maquiladora y la automotriz principalmente, así como las mencionadas anteriormente.

Sin embargo, tal como se muestra en el cuadro 3.6, la estructura de los sectores a donde se dirige la IED, indica que aún a pesar de los intentos por modificar la dirección de la inversión extranjera hacia los denominados sectores emergentes,

ésta sigue conservando como prioridad a los sectores tradicionales, estableciendo como principal punto de localización el área de servicios, conjuntamente con la industria manufacturera y el sector de la minería y extracción⁶.

Cuadro 3.6

Sectores de la IED en el Estado de Sonora										
Sectores	Años									
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	76.3	2.9	6.9	0	0	-2.4	0	0.6	0.2	0
Minería y extracción de petróleo	126.9	1.1	14.2	-5.6	58.8	36.3	74.1	196.7	1,232.2	152.3
Industrias manufactureras. Incluye los establecimientos maquiladores	184.7	149.9	122.4	117.4	162.9	173.5	143	207.1	145.4	97.6
Electricidad y agua	14.6	0	0	0	0	-6.5	-6.8	54.8	-100.2	4.3
Construcción	6.4	14.9	9.5	4.2	-1.9	6.3	4.3	10.7	0	0
Comercio	1.2	4.9	3.2	1.8	50.2	-15.3	-13.6	1	-0.1	1.6
Transportes y comunicaciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Servicios financieros, de administración y alquiler de bienes muebles e inmuebles	0	0.8	22.4	0.1	0.3	1	5.2	0	1.7	0.2
Servicios comunales y sociales; hoteles y restaurantes; profesionales, técnicos y personales	6	5.5	16.2	5.7	37.9	61.3	103.1	98.4	14.6	3.9

Fuente: Secretaría de Economía
<http://www.si-rnie.economia.gob.mx/cgi-bin/repie.sh/reportes/armacad>
 Fecha: Abril 26 de 2010

⁶ La IED que se realiza en los sectores emergentes se encuentra distribuida en los sectores que establece la Secretaría de Economía, de tal forma que no se encuentra separada ni en algún sector adicional que brinde información de los mismos. Es difícil encontrar información específica de los sectores emergentes.

Si esto se relaciona con las exportaciones por sector se tiene que la actividad económica del estado pasó de ser una estructura primaria rural a una estructura industrial-urbana:

Cuadro 3.7

Sonora: Valor de las Exportaciones por Sector de Actividad Económica 1980-2002.									
(Millones de Dólares)									
Sector	Periodo								
	1980	1985	1990	1995	1998	1999	2000	2001	2002
Total	545.9	645.8	2,445.0	5,292.0	5,513.0	5,495.0	<u>5,990.0</u>	5,248.0	4,298.0
Primario	115.6	128.8	216.8	615.0	451.0	768.0	839.0	<u>884.0</u>	837.0
Agricultura	106.3	33.9	124.1	290.0	295.0	475.0	442.0	449.0	382.0
Ganadería	n.d.	23.8	49.7	178.0	112.0	143.0	177.0	212.0	206.0
Pesca	9.3	71.1	43.0	147.0	44.0	150.0	220.0	223.0	249.0
Secundario	430.5	517.0	2,228.2	4,677.0	5,062.0	4,727.0	<u>5,151.0</u>	4,364.0	4,091.0
Minería	2.4	17.9	237.7	442.0	496.0	338.0	462.0	548.0	372.0
Automotriz	---	---	839.9	1,720.0	1,588.0	1,411.0	1,516.0	1,301.0	1,268.0
Maquiladora	394.5	479.1	1,123.8	2,358.0	2,811.0	2,818.0	3,010.0	2,361.0	2,344.0
Otra manufactura	13.0	2.0	26.8	157.0	167.0	160.0	163.0	154.0	107.0
Otros	20.4	---	---	---	---	---	---	---	---

Nota: La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo
Fuente Bancomext, Secretaría de Economía, Banco de México, Gobierno del Estado de Sonora.

Este cambio se refleja principalmente con el inicio de exportaciones de la planta FORD a partir de 1986, fecha en que inicia la producción de la empresa automotriz, Ford Motor Company, así como el fortalecimiento de la actividad maquiladora.

En el año 2002, la balanza comercial, se consideró con un superávit de 1,743 millones de dólares, teniendo como fuente principal de ese superávit, las exportaciones derivadas del sector automotriz y del sector maquilador, donde se puede resumir que las actividades del sector primario sirven para satisfacer las necesidades de la región.

La balanza comercial del año 2002 del estado de Sonora, indica que el sector secundario de producción fue beneficiado en lo que a exportaciones se refiere como se muestra en el cuadro 3.8.,

Cuadro 3.8

Balanza Comercial del Estado de Sonora (2002) (Millones de dólares)			
Sector	Exportaciones	Importaciones	Saldo
Total	4,928.0	3,185.0	1,743.0
Primario	837.0	116.0	721.0
Agricultura	382.0	70.0	312.0
Ganadería	206.0	45.0	161.0
Pesca	249.0	1.0	248.0
Secundario	4,091.0	3,069.0	1,022.0
Minería	372.0	42.0	330.0
Automotriz	1,268.0	736.0	532.0
Maquiladora	2,344.0	1,820.0	524.0
Otra manufactura	107.0	471.0	-364.0
Fuente: Bancomext, Secretaria de Economía, Banco de México, Gobierno del Estado de Sonora.			

Esto refleja la necesidad de incrementar la inversión con el propósito de aumentar la producción de bienes y servicios exportables, que sean considerados en el PIB del estado de Sonora. El variar el tipo de producción con la integración de tecnología cambiará la forma tradicional de producir, así como la localización de la industria desplegándose a las diversas regiones del estado, para transformar la geografía económica de la entidad.

Por otra parte, las exportaciones que se realizan por las empresas del estado de Sonora ha mostrado un incremento a través de los años, pues en 1980 las exportaciones sumaron la cantidad de \$545.9 millones de dólares, en 1990 ascendieron a \$2,445.0 millones de dólares, incrementándose al año 2000 a \$5,990 millones de dólares, con un decremento al 2002 a \$4,928.0 millones de dólares. Este incremento se debe principalmente a la IED en la industria maquiladora y automotriz. La balanza comercial en el año 2002, tuvo un saldo positivo entre

importaciones y exportaciones de \$1,743.0 millones de dólares. En el año 2003 se tenían registradas 611 empresas con capital extranjero que se distribuyen en diversas ramas como son:

Cuadro 3.9

Sonora: Distribución Sectorial en Empresas con IED. 2003 (Al mes de Septiembre)		
Sectores	No. De Empresas	Participación %
Agropecuario	24	3.9
Minera y Extracción	131	21.4
Industria Manufacturera	217	35.5
Electricidad y Agua	0	0.0
Construcción	15	2.5
Comercio	58	9.5
Transportes y Comunicaciones	1	0.2
Servicios Financieros	56	9.2
Otros Servicios	109	17.8
Total	611	100.0
Servicios comunales y sociales; hoteles y restaurantes; profesionales, técnicos y personales; incluye los servicios a la agricultura, ganadería, construcción, transportes, financieros y comercio. Fuente: Secretaría de Economía, Dirección General de Inversión Extranjera		

Para el año 2006, la IED, desde el punto de vista de la situación económica de los sectores productivos, se refleja en el cuadro 3.10, mostrando que la inversión extranjera directa tiene un saldo positivo, mientras que la balanza comercial un saldo negativo. La economía interna del estado se compensa con el ingreso del capital extranjero. Ya se mencionó antes, La IED se observa básicamente en los sectores automotriz y maquilador.

Cuadro 3.10

Situación Económica:		
Principales Sectores Económicos:		
Comercio, Ganadería, Minería, Pesca, Agricultura, Manufactura		
Factor	\$	Año
Crecimiento del PIB del Estado (%):	6.0	2006
PIB per. Cápita (PC) :	111,320.0	2006
Importaciones (MDD):	4,832,414.0	2006
Exportaciones (MDD):	369,262.0	2006
Saldo de la Balanza Comercial :	- 463,152.0	2006
Ingresos por Remesas (MDD):	112.3	2006
PIB per. Cápita (PC) :	111,320.0	2006
Inversión Extranjera Directa (MDD):	223.6	2006
Inflación Promedio en el Estado (%):	4.3	2006
Banca Comercial # de Sucursales:	241.0	2006
Captación de la Banca Comercial (mp):	28,456,883.0	2006
Fuente Bancomext, Secretaria de Economía, Banco de México, Gobierno del Estado de Sonora.		

Durante los años 2007 a 2009, la evolución por sectores demuestra la gran variación que existe. Sin embargo, al 2009 la baja es considerable con respecto al año 2008, en la industria de la minería y extracción, la industria manufacturera y maquiladora así como los servicios financieros, obteniendo un ligero incremento en el sector comercio.

Cuadro 3.11

Sonora: Distribución Sectorial en Empresas con IED.			
Miles de dólares			
2007 a 2009			
Sectores	2007	2008	2009
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca.	0.6	0.2	0
Minería y extracción de petróleo.	196.7	1,232.20	152.3
Industrias manufactureras. Incluye los establecimientos maquiladores.	207.1	145.4	97.6
Electricidad y agua.	54.8	-100.2	4.3
Construcción.	10.7	0	0
Comercio.	1	-0.1	1.6
Servicios financieros, de administración y alquiler de bienes muebles e inmuebles.	0	1.7	0.2
Servicios comunales y sociales; hoteles y restaurantes; profesionales, técnicos y personales.	98.4	14.6	3.9
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca.	0.6	0.2	0
Total	569.3	1293.8	259.9
Fuente: Secretaría de Economía, Dirección General de Inversión Extranjera http://www.si-mie.economia.gob.mx/cgi-bin/repie.sh/reportes/armacad Fecha: Mayo 11 de 2010			

A nivel general, las empresas principales establecidas en el estado de Sonora y que reciben IED, de acuerdo al registro en el IMSS, ascienden a 32,865, siendo las principales: Bachoco, Maquilas Tetakawi, Amp Amermex, Chamberlain, Autocircuitos de Obregón, General Instrument de México, Ford Motor Company, Daewood Electronics de México, Breed Technologies, Circuitos Mexicanos de Nogales, Allied Signal, Max Switch, Ahome Shrimp Packing, Grupo Gamesa, Comercial Oxxo. Los principales Productos que se consideran son: Trigo, Frutas, Cereales, Ganado Porcino y Bovino, Madera, Cobre, Oro.

Por tanto, la inversión extranjera en Sonora, se destinó básicamente a la industria manufacturera, que recibió 65.9% del total; el sector servicios captó 10.5%; minería y extracción el 9.1%; el sector agropecuario el 6.8%; el comercio 4.5%; y otros sectores el 3.2%.

Rn2 T.1350

Para finalizar se observa en el siguiente cuadro el origen de la IED, la cual proviene principalmente de Estados Unidos de Norteamérica, Canadá, Corea, España, Alemania Taiwán, entre otros países, sin omitir el hecho de que la mayoría de esta inversión va dirigida al sector manufacturero y la automotriz y de autopartes. Ver cuadro 3.12.

Cuadro 3.12

Países de donde proviene la IED para el estado de Sonora										
Países	Años									
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Alemania				0.4						
Argentina					0.4					
Australia					0.1			0.1		
Barbados	0.8		0.4	-6.9	0.9					
Isla Caimán	-0.1	0.1	0.3	0.1						
Canadá	126.2	2.5	19.6	5.3	48.7	29.5	75.2	215.7	1,246.00	157.1
Corea	3.3	1.9	0.3	0.3	0.6	1.1				0.1
Chile			24			26.6	9.1	22.4	23.9	7.9
España	14.6					-6.5	-6.8	54.8	-100.2	4.3
Estados Unidos	265.4	169.1	139.1	115.3	253.1	202.6	229.4	264	122.9	90.2
Francia	4.4	4.9	2.9	3.4						
Holanda	-0.8	0	5.7	1.7	3			7		
Reino Unido							0.3			
Islandia			1.4			-2.4				
Israel		0.1								
Singapur								-0.1		
Suiza	0	0	0	0.4	0	0	0.2	0.9	0	0
Taiwán	2	1.4	1	3.6	1.7	3.2	2	3.9	0.7	0.4
Islas Vírgenes									0.4	

Fuente: Secretaría de Economía
<http://www.si-rnie.economia.gob.mx/cgi-bin/repie.sh/reportes/armacad>
 Fecha: Abril 21 de 2010

3.4 PRINCIPALES FORTALEZAS Y PROBLEMAS DE LA IED.

La competencia generalizada que se está dando a nivel internacional no ha permitido que el flujo de la IED sea mayor en Sonora, pues muchos países establecen políticas monetarias y fiscales que resultan atractivas para muchos capitales viajeros, de tal forma que las inversiones se vuelven flotantes.

Las fortalezas con que cuenta la entidad, como su ubicación geográfica vecina del país comercial más fuerte a nivel mundial; los recursos naturales existentes; el control de las enfermedades fitosanitarias que ofrecen un buen lugar para muchos productos agropecuarios y la disponibilidad de territorio para la creación de empresas, lo sitúan en un lugar privilegiado para el acercamiento de la inversión extranjera, elementos que han sido aprovechado en todas sus vertientes por el capital transnacional, tal como se ha evidenciado a lo largo del presente trabajo.

El Plan Estatal de Desarrollo de Sonora 2004-2009, presenta como áreas de oportunidad el crecimiento de la economía, aprovechando las ventajas de cada una de las regiones, además de integrar diversas empresas en una cadena productiva con una cultura empresarial que les permita el crecimiento y desarrollo, así como la formación de capital humano, para lograr una mayor productividad y competitividad.

Otro de los aspectos a considerar son los denominados mercados emergentes que requieren de alta especialización tecnológica, como lo es la industria del software, la industria automotriz, la industria de minerales no metálicos como pisos, azulejos y recubrimientos, la industria agroalimentaria en especial la cervecera, la industria aeroespacial, la metal mecánica, la electrónica y la médica-farmacéutica.

Las industrias emergentes en el estado de Sonora se están situando especialmente en aquellas regiones más desarrolladas como son las ciudades de Hermosillo, Ciudad Obregón, Guaymas, Navojoa, Nogales y Empalme.

La distribución de la industria se desglosa en áreas de desarrollo industrial con base a especializaciones productivas.

En el estado de Sonora de acuerdo a la información que proporciona el Consejo para la Promoción Económica de Sonora (COPRESON), se cuenta con 35 empresas ubicadas principalmente en las ciudades de Guaymas y Nogales, pero también en Agua Prieta, Cumpas, Hermosillo y Cd. Obregón, en la industria aeroespacial dedicadas a la fundición de materiales y producción de cuchillas maquinadas así como otros componentes para turbinas, partes de materiales compuestos, interiores, conectores, arneses y sensores. Algunos de los principales clientes de las empresas establecidas en Sonora son empresas líderes como GE, Honeywell, Rolls Royce, Pratt & Whitney, Boeing y Airbus.

Se cuenta además con una industria que se considera como el proyecto automotriz más importante del noroeste de México, que inicio en 1986 con la planta Ford en la Ciudad de Hermosillo, Sonora, donde se encuentra la Planta más productiva y eficiente de Ford en el mundo, donde actualmente se producen 305,000 vehículos por año. Impulsando un parque de proveeduría con 42 compañías que cuentan con un extraordinario capital humano. La plataforma CD3 produce:

- Ford Fusion: 2010 Motor Trend Car of the Year
- Ford Fusion Hybrid: 2010 North American Car of the Year
- Mercury Milan: 2008 & 2009 más bajo TGW en automóviles medianos
- Mercury Milan Hybrid: Finalista del 2010 Green Car of the Year
- Lincoln MKZ: Primera ocasión en la historia de Lincoln que produce un automóvil fuera de Estados Unidos

Se encuentran además empresas relacionadas con la industria en sus diversas modalidades en:

Industria Automotriz en San Luis Rio Colorado, Magdalena, Nogales, Santa Ana, Agua Prieta, Cd. Obregón, Guaymas y Navojoa.

Industria Metalmecánica: Hermosillo, Guaymas y Nogales.

Industria Minera: Caborca, Cananea, Agua Prieta, Cumpas, Hermosillo y Navojoa.

Industria Energías Renovables: Hermosillo.

Industria Electrónica: Hermosillo y Nogales.

Industria Agroindustrial: Caborca, Magdalena, Guaymas y Huatabampo.

Industria Médica: Guaymas, Magdalena y Nogales.

Industria de Tecnologías de la Información: Hermosillo, Nogales y Cd. Obregón.

El estado de Sonora se considera como líder nacional en el segmento de la industria manufacturera, la cual ha crecido en los últimos 5 años. En el 2008, el 77.4% del total de 17,378 empleos creados en Sonora pertenecieron a la industria manufacturera. Otro indicador importante es el aumento de la producción manufacturera en el mismo período del 16.7%, siendo el líder nacional en este segmento, según el COPRESON.

CONCLUSIONES

1. En estos primeros años del milenio, Sonora ha experimentado cierta baja en los ritmos de expansión derivado especialmente de la dependencia que se tiene de la industria maquiladora, la cual en los primeros años sufrió cierres y disminución en los empleos generados, como consecuencia de la inestabilidad pasajera de la demanda industrial de Estados Unidos, su principal mercado, provocando que los sectores ligados a la exportación perdieran un poco su fuerza.

Por otra parte, la competencia generalizada que existe a nivel internacional hace difícil el flujo de la IED hacia países en vías de desarrollo, dada la inestabilidad económica y por tanto desconfianza que se genera en el inversionista extranjero. Lo anterior, sin duda, impacta fuertemente la capacidad de la entidad para atraer inversión extranjera directa hacia los distintos sectores de la economía sonorense, pues, se observa, que al igual que el nuestro, otros países establecen políticas monetarias y fiscales que resultan interesantes para muchos capitales viajeros, de tal forma que las inversiones se vuelven cada vez y con mayor frecuencia, flotantes.

Sin embargo, las fortalezas con que cuenta la entidad, como su ubicación geográfica, vecina del país comercial más fuerte del mundo; sus recursos naturales y humanos; el control fitosanitario que se brinda en la entidad, que coloca en un buen lugar a muchos productos agropecuarios; pero, sobre todo, la disponibilidad de territorio para la creación e instalación de empresas, lo sitúan en un lugar privilegiado para el acercamiento de la inversión extranjera, elementos que han sido aprovechado en todas sus vertientes por el capital transnacional, tal como se ha evidenciado a lo largo del presente trabajo.

Los distintos programas del gobierno estatal presentan áreas de oportunidad para el crecimiento de la economía sonorense, aprovechando las ventajas de sus regiones y considerando además los denominados mercados emergentes que requieren de alta especialización tecnológica, como lo es la industria del software, la industria automotriz, la industria de minerales no metálicos como pisos, azulejos y

recubrimientos, la industria agroalimentaria, la industria aeroespacial, la metal mecánica, la electrónica y la médica-farmacéutica.

Estas industrias emergentes se están situando especialmente en aquellas regiones más desarrolladas como son las ciudades de Hermosillo, Cd. Obregón, Guaymas, Navojoa, Nogales y Empalme. De acuerdo a la información que proporciona el Consejo para la Promoción Económica de Sonora, se cuenta con empresas ubicadas principalmente en las ciudades de Guaymas y Nogales, pero también en Agua Prieta, Cumpas, Hermosillo y Cd, Obregón, dedicadas a la industria aeroespacial; la fundición de materiales y producción de cuchillas maquinadas así como otros componentes para turbinas; partes de materiales compuestos, interiores, conectores, arneses y sensores. Algunos de los principales clientes de las empresas establecidas en Sonora son empresas líderes como General Electric, Honeywell, Rolls Royce, Pratt & Whitney, Boeing y Airbus.

Se encuentran además empresas relacionadas con la industria en sus diversas modalidades en:

- Industria Automotriz en San Luis Río Colorado, Magdalena, Nogales, Santa Ana, Agua Prieta, Cd. Obregón, Guaymas y Navojoa.
- Industria Metalmeccánica: Hermosillo, Guaymas y Nogales.
- Industria Minera: Caborca, Cananea, Agua Prieta, Cumpas, Hermosillo y Navojoa.
- Energías Renovables: Hermosillo.
- Industria Electrónica: Hermosillo y Nogales.
- Industria Agroindustrial: Caborca, Magdalena, Guaymas y Huatabampo.
- Industria Médica: Guaymas y Nogales.
- Industria de Tecnologías de la Información: Hermosillo, Nogales y Cd. Obregón.

En síntesis se observa que el papel de la inversión extranjera directa en el desarrollo regional del estado de Sonora, es un elemento fundamental para el impulso del estado, así se constata que la IED causa un impacto positivo para mejorar las condiciones económicas.

2. El que una nación por sí misma no pueda ser autosuficiente ocasiona que se suscite el comercio internacional, donde va incluido el capítulo referente a la IED, para suplir muchas de sus necesidades y carencias. Sin embargo, el admitir inversión extranjera directa en los países y sus estados tienen consecuencias económicas diferentes, ya que al aplicar políticas en materia de economía y desarrollo, en ocasiones los países consienten con distintas normas, especialmente en lo referente al trato preferencial que se le da a la inversión extranjera, por encima de la nacional. Si, de acuerdo con la OCDE, definimos la inversión extranjera directa como aquella cuyo propósito es establecer relaciones económicas duraderas con la creación o ampliación de una empresa o la participación en una empresa nueva o existente, diremos que ésta ha tendido a favorecerse derivado de los beneficios que trae consigo, como lo es la transferencia de tecnología, generación de empleos, derrama económica, etc., lo que ha llevado también, en algunos casos a replantear las estrategias de atracción de la IED, en regiones como la sonorenses, donde los niveles de desarrollo aún dependen de la dirección y localización de las inversiones de empresas transnacionales.

Para ello, en el estado, al mismo tiempo que se promueve la incorporación de capital extranjero con el fin de estimular el crecimiento y desarrollo económico, se han establecido requisitos como la ubicación de estas industrias en zonas diversas cuyo objetivo es beneficiar a la mayoría de los municipios de los estados, generando empleo para los habitantes de esas poblaciones; estimular los programas de capacitación de los trabajadores, con el objetivo de incrementar la formación de capital humano más competitivo, entre otras cosas.

3. El propiciar la IED en el estado, permite que se desarrollen ciertos sectores como el de la minería y extracción, industria manufacturera y maquiladora, el comercio, igualmente los servicios comunales y sociales, diversos como hoteles, restaurantes, profesionales, técnicos y personales; así como ciertas zonas, (Apartado uno de las conclusiones), donde se ha estimulado la producción y comercialización de aquellos bienes y servicios en los cuales se especializa una región así como generar fuentes de empleo, lo que permite elevar la calidad de vida de los habitantes donde se

localice finalmente la inversión extranjera. Y sobre todo, aprovechando aquellas áreas de oportunidad que recientemente se les da prioridad en la entidad, como son:

- a) El tratado de libre Comercio con Estados Unidos y Canadá. Bloque comercial que integran Estados Unidos de Norte América, Canadá y México, vigente a partir del 1 de enero de 1994, que tiende a beneficiar el libre comercio en la zona geográfica del norte de América, fomentando la competencia leal entre estos países, eliminar obstáculos al comercio y facilitar la circulación de bienes y servicios, el incremento de la inversión en los territorios así como la desgravación y eliminación paulatina de impuestos y barreras comerciales
- b) El desarrollo del corredor CANAMEX. Este corredor comercial conecta al suroeste de Canadá con la costa del pacifico mexicano, la Cd. De México, así como Estados Unidos, de acuerdo al Tratado de Libre Comercio de América del Norte, que busca el beneficio del incremento del comercio, el turismo y la actividad económica de toda la región de los países participantes.
- c) Visión Estratégica del Desarrollo Económico de la Región Sonora-Arizona (VEDERSA). El transporte y la infraestructura que corresponde a las vías de comunicación para fomentar el movimiento y traslado de productos, es uno de los principales soportes para el desarrollo económico de la entidad, por lo cual la comunicación terrestre se ha venido modificando y mejorando para permitir el flujo de las actividades comerciales y de servicio por medio de rutas efectivas de transporte terrestre⁷.
- d) Modernización del Puerto de Guaymas. Con el objetivo de pasar de un pequeño puerto en el Océano Pacifico, a un centro de negocios de alto rendimiento, capaz de ofrecer a exportadores e importadores, servicios de calidad que cumplan con estándares internacionales, cubriendo una amplia zona de influencia en diversos estados como Sonora, Chihuahua, Baja

⁷ Gregorio Ledesma Q., Director General del Centro SCT en Sonora, del Instituto de Educación Sonora-Arizona, organismo que busca fortalecer vínculos entre instituciones educativas que propician la internacionalización de la educación así como el mejoramiento de la región.

California Sur, Sinaloa, así como el centro y suroeste de Estados Unidos de Norte América.

- e) Escalera Náutica Mar de Cortés. Proyecto para el desarrollo sustentable que incluye los litorales de cinco estados que son Sonora, Sinaloa, Baja California, Baja California Sur y Nayarit, para el desarrollo de áreas de agricultura, turismo y pesca.
- f) Proyecto CyberPort. Sonora Arizona. Mejorar el servicio en los puentes o cruces fronterizos, asimismo en los corredores internacionales de transporte, considerando la modernización, ampliación, mejoramiento que incluya centros de inspección con más personal, tecnología de punta, equipo, para que el cruce sea ágil y seguro, con el fin de disminuir el impacto negativo en los participantes en el mismo.
- g) Ford Motor Company y sus productos. Los productos que se están elaborando en esta empresa son el nuevo Fusión 2010, el Mercury Milan , el nuevo Lincoln MKZ, que incluyen la versión de híbridos, convirtiendo a esta empresa en una de las más productivas del mundo y posiciona a Sonora a nivel mundial como uno de los principales estados en la producción manufacturera en México⁸.

4. Para la entidad, la IED proviene de países diversos, como son, Estados Unidos, Canadá, España, Francia, Holanda, Reino Unido, Irlanda, Japón, Luxemburgo, Puerto Rico, Singapur, entre otros. En atención a ello, el gobierno colabora al crear un marco regulatorio estructural adecuado para atraer estos capitales hacia los sectores que más lo necesiten pero sin olvidar la aparición de nuevas áreas de oportunidad, como se mencionó anteriormente. Además se debe poner mucha atención y reducirse –porque no- el exceso de trámites administrativos que solo incrementa costos y tiempo para la creación de nuevas empresas, pensando que los estados vecinos son una fuerte competencia, pues estos cuenta con sus propias estrategias promocionales establecidas, su ubicación geográfica y los recursos

⁸ Información proporcionada en la página oficial de COPRESON.

naturales, factores que pueden desarrollar para favorecer y ser atractivos a la IED. La infraestructura industrial, los medios de comunicación, los recursos energéticos, la mano de obra calificada, una legislación acorde a las circunstancias, seguridad, etc. serán los factores fundamentales para convertir al estado en una región capaz de absorber altos volúmenes de IED.

De tal suerte, que para incrementar la IED se desarrollan esquemas y campañas de promoción especializadas en diversos países, participando en eventos especializados, que beneficia el arribo de inversiones que fortalezcan la actividad productiva de Sonora. Por otra parte, se debe promover también, la comercialización de los productos sonorenses en el mercado internacional así como desarrollar nuevos proyectos de exportación. A través de estrategias del gobierno del estado se apoya con la disponibilidad de tierras para proyectos estratégicos, disponibilidad de apoyos financieros para capacitaciones en el extranjero para la transferencia de tecnología entre otros.

Los productos que se pueden desarrollar de acuerdo a la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE) son:

Productos de Alta Tecnología:

Productos farmacéuticos
Equipos de cómputo y de oficina
Aparatos de radio, televisores y telecomunicaciones
Instrumentos médicos, de precisión óptica
Industria aeronáutica y espacial

Productos de Tecnología Media-alta

Maquinas y aparatos eléctricos
Fabricación de vehículos automóviles y de carga
Productos químicos, excepto productos farmacéuticos
Maquinaria y materiales

Servicios basados en el conocimiento:

Correos y telecomunicaciones

Intermediación financiera y seguros

Servicios a las empresas, excepto actividades inmobiliarias

Educación y sanidad

En Sonora, de acuerdo con información que proporciona Bancomext, los productos que se exportan son legumbres de temporada, hortalizas preparadas en conserva, uva para diversos usos como doméstico, elaboración de vinos, entre otros, salsas en diversas preparaciones así como productos especiales referentes a mariscos, pescados, sardinas enlatadas, camarones congelados, carne de puerco, de res, jamones, en diversas presentaciones de acuerdo a lo que requieren los mercados que demandan estos bienes. Además otro tipos de productos recién se incursiona en su producción, con miras a convertirlos en bienes que se posicionen en el mercado internacional, como lo es la producción de ácido sulfúrico, y concentrado de cobre que se envía a Chile. La energía solar es un producto emergente dentro del área de energías renovables generación de parques eólicos fotovoltaicos.⁹ Otros productos son en el área aeroespacial y medica. Además de arneses específicos que se fabrican en la industria automotriz para la empresa BMW.

Sonora es un estado que presenta ventajas de ubicación, medios de comunicación, fuerza laboral capacitada, que le permiten ser un estado competitivo y el papel de la inversión extranjera directa en el desarrollo regional del estado de Sonora es un factor que permite elevar la capacidad productiva, generando empleos y condiciones económicas favorables para elevar la calidad de vida de sus habitantes.

⁹ Productos potenciales para exportar dentro de los mercados emergentes, al producir y generar energía eólica y solar, dirigidos al mercado de los estados de California y Arizona en Estados Unidos principalmente.

BIBLIOGRAFÍA:

1. Bateman. Thomas S. Snell Scott A... (2005) Administración. Una ventaja competitiva. (Cuarta Edición), México.: Mc Graw Hill.
2. Chacholiades Miltiades. (1997). Economía Internacional. (Segunda Edición), México.: Mc Graw Hill.
3. Flores Varela, Ramona. (2010). La innovación Tecnológica en Sonora y el papel de los Sectores Emergentes en el desarrollo económico de la Entidad. IX congreso Nacional de la RIDIT. México.
4. Gobierno del Estado de Sonora. (2004). Programa de Desarrollo Fronterizo e Integración Económica 2004-2009. México. Consultado en: <http://tercerinforme.sonora.gob.mx/biblioteca/.../pmp/desarrollofronterizo.pdf>
5. Guizar Montúfar, Rafael, (2003), Desarrollo organizacional, (Primera Edición) México.: MC Graw Hill.
6. Hernández Sampieri, (2003), Metodología de la Investigación, (Tercera Edición), Mexico.: MC Graw Hill.
7. Pavlakovich-Kochi, Vera, Charney H. Alberta. (2008) Mexican Visitors to Arizona: Visitor Characteristics and Economic Impacts, 2007-2008. Universidad de Arizona. Eller College of Management. USA.: ASU.
8. Peña Orlando, (2007), Comercio Internacional, Monografía, Santo Domingo, Republica Dominicana.
9. Rosseti, José Paschoal. (1994), Introducción a la economía, (Segunda Edición), México.: HARLA.
10. Saldaña Pérez Juan Manuel. (2005), Comercio Internacional, Régimen Jurídico Económico. (Segunda Edición), México.: Porrúa.
11. Torres Gaytán Ricardo. (1990). Teoría del comercio internacional. (Segunda Edición) México.: Siglo veintiuno editores.

LEGISLACIÓN NACIONAL

Ley de Inversión Extranjera, 1993. Diario Oficial de la Federación.

PAGINAS WEB

Corriente Económica: Mercantilismo. (2010),
<http://www.laguia2000.com/francia/colbert-y-el-mercantilismo-frances> Consultado el 14 de febrero de 2010.

Corriente Económica: Mercantilismo. (2010),
http://www.eco-finanzas.com/economia/economistas/Thomas_mun.htm
Consultado el 14 de febrero de 2010.

CIAD. (2010), <http://www.dicyt.com/noticias/sonora-apuesta-por-la-innovacion-alimentaria-para-el-desarrollo-de-nuevos-sectores-de-negocio> Consultado en Febrero de 2010.

CIAD. (2010), <http://www.dicyt.com/noticias/sonora-apuesta-por-la-innovacion-alimentaria-para-el-desarrollo-de-nuevos-sectores-de-negocio> Consultado en Febrero de 2010.

Consejo para la Promoción Económica de Sonora. (2010).
<http://es.sonora.org.mx/index.php/archives/281> Mercados emergentes. Copreson.
Consultado en Septiembre de 2010.

Corredores de desarrollo económico en el Estado de Sonora. Instituto de Educación Sonora-Arizona. www.iesa.gob.mx/horizontes/11/corredores.htm
Consultado en Noviembre de 2010.

Exportaciones de productos de la industria de la extracción.
<http://mx.globedia.com/reinicia-grupo-mexico-exportaciones-chile-sonora>.
Consultado en Enero 24 de 2011.

Exportación de productos emergentes.
<http://www.cnnexpansion.com/manufactura/2010/08/18/sonora-quiere-exportar-energia-solar>. Consultado en Enero 24 de 2010.

Gobierno del Estado de Sonora. (2008). <http://www.sonora.gob.mx/portal>
Consultado en Agosto de 2009.

Historia de la Economía Mexicana (2009). <http://www.economia.com.mx/mexico.htm>
Consultado en Diciembre de 2009.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía: INEGI
Banco de Información Económica: BIE
<http://dgcne.syp.inegi.org.mx/cgi-win/bdiecoy.exe/745>
Consultado en octubre y noviembre de 2010.

La industria Maquiladora en México. (2010).
<http://www.allbusiness.com/professional-scientific/accounting-tax/839215-1.html>
Consultado en Marzo de 2010.

Proyecto Cyberport, Sonora Arizona (2010)

<http://www.sos.state.tx.us/border/jdxxiaccomplishmentssp.shtml>

Consultado en noviembre de 2010.

Proyecto Escalera Náutica. (2010) <http://www.eva.com.mx/sia/pdfs/inge/ds3.pdf>

<http://ccds.semarnat.gob.mx/regiones/r-no/2002->

[2004/sesiones_ordinarias/1a_sesion_2003/documentos_presentados_pdf/e-nautica-mardecortes-1a-ext-no.pdf](http://ccds.semarnat.gob.mx/regiones/r-no/2002-2004/sesiones_ordinarias/1a_sesion_2003/documentos_presentados_pdf/e-nautica-mardecortes-1a-ext-no.pdf) Consultado en Noviembre de 2010.

Puerto de Guaymas. (2010) <http://www.puertodeguaymas.com/acerca-del-puerto>

Consultado en Noviembre de 2010.

Revista de Economía Mundial. (2010). <http://www.sem-wes.org/revista/> Consultado en Abril de 2010.

Secretaría de Economía, Estadísticas. (2010).

<http://www.economia.gob.mx/>

<http://www.economia.gob.mx/swb/work/models/economia/Resource/506/1/images/MarE10.pdf>

Consultada de Marzo a diciembre de 2010.

Servicios a PyMES. (2008). Sectores Económicos Emergentes en Andalucía

http://www.cem-malaga.es/portalcem/pymes/creacion_empresa/sectores.aspx.

Consultado en Septiembre de 2009

Tratado de libre comercio de América del Norte. (2010).

<http://www.natlaw.com/treaties/tlc.htm>

Consultado en noviembre de 2010.

UNCTAD (2010) <http://www.unctad.org/> Inversión Extranjera Directa. Consultado en Septiembre de 2010.

ÍNDICE DE CUADROS		
CAPÍTULO II		
Cuadro 2.1	Inversión Extranjera 2008 - 2009	21
Cuadro 2.2	Balanza de pagos Diversos datos de 2000 a 2009	23
Cuadro 2.3	Balanza de pagos Tasa de Crecimiento de 2000 a 2009	24
Cuadro 2.4	Secretaría de Economía Países de donde proviene la IED	28
Cuadro 2.5	Secretaría de Economía. Estados que recibieron IED	31
Cuadro 2.6	Secretaría de Economía. Sectores que recibieron IED	32
Cuadro 2.7	Secretaría de Economía Inversión extranjera directa en México	34
CAPÍTULO III		
Cuadro 3.1	Municipios del estado de Sonora (72 municipios)	38
Cuadro 3.2	Indicadores Económicos Entidad Federativa: Sonora 2001 – 2003	39
Cuadro 3.3	México: Inversión Extranjera Directa por Entidad Federativa. 2000 - 2005	40
Cuadro 3.4	México: Inversión Extranjera Directa por Entidad Federativa. 2006 - 2009	40
Cuadro 3.5	México IED por Entidad Federativa	41
Cuadro 3.6	Sectores de la IED en el estado de Sonora	44
Cuadro 3.7	Sonora: Valor de las Exportaciones por Sector de Actividad Económica, 1980-2002.	45
Cuadro 3.8	Balanza Comercial del estado de Sonora (2002)	46
Cuadro 3.9	Sonora: Distribución Sectorial en Empresas con IED. 2003 (Al mes de Septiembre)	47
Cuadro 3.10	Situación Económica: Principales Sectores Económico: Comercio, Ganadería, Minería, Pesca, Agricultura, Manufactura.	48
Cuadro 3.11	Sonora: Distribución Sectorial en Empresas con IED. 2007 a 2009	49
Cuadro 3.12	Países de donde proviene la IED para el Estado de Sonora	50
ÍNDICE DE FIGURAS		
Figura 3.1	Mapa de Estado de Sonora	37